

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И  
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРА-  
ЦИИ»**

Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС

Экономический факультет

Кафедра экономики и финансов

УТВЕРЖДЕНА  
учёным советом  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС  
Протокол №2 от 22.09.2020 г

**ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА**

**Финансы и кредит**

---

*(наименование образовательной программы)*

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ,  
реализуемой без применения электронного (онлайн) курса**

**Б1.В.ДВ.08.02 «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ»**

---

*(код и наименование дисциплины)*

**38.03.01 ЭКОНОМИКА**

---

*(код, наименование направления подготовки /специальности)*

**Очная**

---

*(форма (формы) обучения)*

Год набора – 2021 г.

Волгоград, 2020 г.

**Автор-составитель:**

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и финансов Новиков Максим Викторович

---

*(ученая степень и(или) ученое звание, должность) (наименование кафедры) (Ф.И.О.)*

Заведующий кафедрой

экономики и финансов, кандидат экономических наук, доцент Ю.В. Брехова

---

*(наименование кафедры) (ученая степень и(или) ученое звание) (Ф.И.О.)*

РПД Б1.В.ДВ.08.02 «Внешнеэкономическая деятельность предприятий» одобрена на заседании кафедры экономики и финансов. Протокол от 31 августа 2020 года № 1

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы.....</b>	<b>4</b>
1.1. Осваиваемые компетенции.....	4
1.2. Результаты обучения.....	4
<b>2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО.....</b>	<b>5</b>
<b>3.Содержание и структура дисциплины.....</b>	<b>6</b>
3.1. Структура дисциплины.....	6
3.2. Содержание дисциплины.....	7
<b>4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.....</b>	<b>8</b>
4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.....	8
4.2. Типовые материалы текущего контроля успеваемости обучающихся.....	9
<b>5. Оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине.....</b>	<b>16</b>
5.1. Методы проведения экзамена.....	16
5.2. Оценочные материалы промежуточной аттестации.....	16
<b>6. Методические материалы по освоению дисциплины.....</b>	<b>19</b>
<b>7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет.....</b>	<b>23</b>
7.1. Основная литература.....	23
7.2. Дополнительная литература.....	23
7.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация.....	24
7.4. Интернет-ресурсы, справочные системы.....	24
7.5. Иные источники.....	24
<b>8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы.....</b>	<b>25</b>

# 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы

## 1.1. Осваиваемые компетенции

Дисциплина Б1.В.ДВ.08.02 «Внешнеэкономическая деятельность предприятий» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код компонента компетенции	Наименование компонента компетенции
ПКс ОС II - 1	Способность проводить мониторинг и исследование конъюнктуры рынка банковских услуг, рынка ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков	ПКс ОС II –1.2	Способность проводить мониторинг международных финансовых рынков, включая рынок ценных бумаг

## 1.2. Результаты обучения

В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта) трудовые или профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
В соответствии с трудовыми функциями обобщенной трудовой функции «Консультирование клиентов по использованию финансовых продуктов и услуг» Профессионального стандарта «Специалист по финансовому консультированию» (Утвержден Приказом Минтруда России от 19 марта 2015 г. N 167н)	ПКс ОС II –1.2	на уровне знаний: - концептуальные основы международных экономических отношений и рынка ценных бумаг;
		на уровне умений: - проведения анализа текущей ситуации на данных рынках
		на уровне навыков: - прогнозирования ситуации на основе проведенного анализа.

## 2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Учебная дисциплина Б1.В.ДВ.08.02 «Внешнеэкономическая деятельность предприятий» принадлежит к блоку вариативная часть, дисциплины по выбору. В соответствии с учебным планом, по очной форме обучения дисциплина осваивается на 4 курсе в 7 семестре, общая трудоемкость дисциплины 72 часа (2 ЗЕТ).

Освоение дисциплины опирается на необходимый объем теоретических знаний в области мировой экономики и международных экономических отношений, экономической география и регионалистики, а также на приобретенных ранее умениях и навыках в сфере финансов и права. Знания и навыки, получаемые студентами в результате изучения дисциплины, необходимы для анализа состояния и перспектив развития внешнеэкономической деятельности экономических субъектов.

Учебная дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность предприятий» реализуется после изучения: «Мировая экономика и международные экономические отношения», «Экономическая география и регионалистика», «Макроэкономика».

По очной форме обучения количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) – 32 часа (лекций – 16 часов, практических занятий – 16 часов), на самостоятельную работу обучающихся – 36 часов и на контроль – 4 часа.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет с оценкой.

### 3. Содержание и структура дисциплины

#### 3.1. Структура дисциплины

##### Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.					СР	Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий					
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
<b>Очная форма обучения</b>								
<b>7 семестр</b>								
Тема 1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	10	2	-	2		6	О
Тема 2	Методы внешней торговли	8	2	-	2		4	О, Т
Тема 3	Подготовка внешнеторговой сделки	8	2	-	2		4	О, Р
Тема 4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	8	2	-	2		4	О, Т
Тема 5	Таможенные пошлины и методология их определения	8	2	-	2		4	О, Р
Тема 6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	8	2	-	2		4	О, Р
Тема 7	Тарифные льготы и национальная система преференций	8	2	-	2		4	О, Р
Тема 8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	8	2	-	2		6	О, Р, Т
Промежуточная аттестация		4						Зачет с оценкой
<b>Всего:</b>		<b>72</b>	<b>16</b>		<b>16</b>	<b>4</b>	<b>36</b>	<b>2 ЗЕТ</b>

*Примечание:*

\* формы заданий текущего контроля успеваемости: контрольные работы (К), опрос (О), тестирование (Т), коллоквиум (Кол) и виды учебных заданий: эссе (Э), реферат (Р), доклад (Д)

\*\* формы промежуточной аттестации: экзамен (Экз), зачет (З), зачет с оценкой (ЗО).

#### 3.2 Содержание дисциплины (модуля)

##### Тема 1. Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы

Внешнеторговая деятельность и внешнеторговая сделка. Виды внешнеторговых сделок. Основные внешнеторговые операции и их разновидности. Классификация внешнеторговых сделок по купле-продаже товаров. Особенности внешнеторговых сделок по купле-продаже услуг. Основные виды услуг. Обслуживающие услуги. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.

##### Тема 2. Методы внешней торговли

Прямой метод внешней торговли. Косвенный метод внешней торговли. Виды посредников. Кооперативный метод внешней торговли. Метод встречной торговли. Институционально-конкурсный метод. Электронный метод внешней торговли.

### **Тема 3. Подготовка внешнеторговой сделки**

Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки. Личные встречи с иностранными партнерами. Стратегия и тактика проведения переговоров. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС. Базисные условия поставки группы *E* и *F* ИНКОТЕРМС 2020. Базисные условия поставки группы *C* и *D* ИНКОТЕРМС 2020. Выбор и изучение партнеров по внешнеторговой сделке. Страновые риски. Внешнеторговый контракт.

### **Тема 4. Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф**

Понятие таможенно-тарифного регулирования. Сущность таможенного тарифа. Простой (одноколонный) тариф. Сложный (многоколонный) тариф. Структура таможенного тарифа. Цели таможенного тарифа. Эскалация ставок таможенных пошлин. Принцип эффективного таможенного тарифа. Оптимальный тариф. Экономические эффекты от использования таможенного тарифа. Режим наибольшего благоприятствования. Формы реализации режима наибольшего благоприятствования. Режим свободной торговли. Национальный режим.

### **Тема 5. Таможенные пошлины и методология их определения**

Понятие таможенной пошлины как основного инструмента таможенного тарифа. Функции таможенных пошлин. Принципы, факторы и критерии формирования таможенной пошлины. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения (перемещения) товара. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления пошлин. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения товара. Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения пошлин. Таможенные пошлины в зависимости от характера действия и целей применения пошлин.

### **Тема 6. Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля**

Понятие таможенной стоимости. Элементы таможенной стоимости. Взаимосвязанные лица. Основной метод определения таможенной стоимости. Определение таможенной стоимости по цене сделки с аналогичными товарами. Определение таможенной стоимости по цене сделки с однородными товарами. Определение таможенной стоимости по методу вычитания. Определение таможенной стоимости по методу сложения. Определение таможенной стоимости по резервному методу.

### **Тема 7. Тарифные льготы и национальная система преференций**

Понятие тарифных льгот. Характерные черты тарифных льгот. Нормативная база предоставления тарифных льгот. Освобождение от уплаты таможенных пошлин. Таможенные процедуры, предусматривающие освобождение от уплаты таможенных пошлин. Товары в отношении, которых предоставляется тарифная льгота в виде освобождения от таможенных пошлин. Снижение ставки таможенных пошлин. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин. Тарифные квоты. Порядок предоставления тарифной квоты. Понятие тарифных преференций. Характерные черты тарифных преференций. Принципы Общей системы преференций. Единая система преференций Таможенного союза. Уровень преференций и преференциальные товары. Система преференций РФ.

### **Тема 8. Нетарифные методы регулирования внешней торговли**

Нетарифные ограничения импортных и экспортных операций. Экономические инструменты нетарифного регулирования. Паратарифные инструменты. Дополнительные сборы. Уравнивательные налоги и сборы. Уравнивательные налоги и сборы. Косвенные налоги и сборы. Ценовые инструменты. Финансовые инструменты. Административные инструменты нетарифного регулирования.

#### 4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

##### 4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации

В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.08.02 «Внешнеэкономическая деятельность предприятий» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Методы текущего контроля успеваемости
Тема 1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	Устный опрос
Тема 2	Методы внешней торговли	Устный опрос, Письменный тест
Тема 3	Подготовка внешнеторговой сделки	Устный опрос
Тема 4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	Устный опрос, Письменный тест
Тема 5	Таможенные пошлины и методология их определения	Устный опрос
Тема 6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	Устный опрос
Тема 7	Тарифные льготы и национальная система преференций	Устный опрос, проверка реферата
Тема 8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	Устный опрос, Письменный тест

##### 4.2. Типовые материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

###### Тема 1. Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы

###### Вопросы для устного опроса:

1. Понятие внешнеторговой деятельности.
2. Основные операции и их разновидности во внешнеторговой деятельности.
2. Внешнеторговые сделки по купле-продаже товаров.
3. Особенности внешнеторговые сделки по купле-продаже услуг.
4. Основные сделки по купле-продаже услуг.
5. Обслуживающие сделки по купле-продаже услуг.
6. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.



## Тема 2. Методы внешней торговли

### Вопросы для устного опроса:

1. Прямой метод внешней торговли.
2. Косвенный метод внешней торговли и виды посредников.
3. Кооперативный метод
4. Метод встречной торговли.
5. Институционально-конкурсный.
6. Электронный метод внешней торговли.

### Вопросы для тестирования:

Вопрос 1. Внешнеторговые операции охватывают взаимоотношения следующего характера:

- а. культурного
- б. экономического
- в. правового
- г. социального.

Вопрос 2. В торговле товарами основными видами операций является:

- а. экспорт
- б. реимпорт
- в. транзит
- г. реэкспорт

Вопрос 3. Товар переходит из разряда реэкспортного в разряд импортного, если стоимость дополнительных операций составила более:

- а. 30% от экспортной цены
- б. 20% от экспортной цены
- в. 40 % от экспортной цены
- г. 50% от экспортной цены

Вопрос 4. Объекты товарообменных сделок могут быть представлены в:

- а. материально-вещественной форме
- б. форме услуг
- в. форме авторского права
- г. форме патента или лицензии

Вопрос 5. К реимпортным товарам относятся товары, возвращенные с:

- а. аукционов
- б. выставок
- в. консигнационного склада
- г. ярмарок

Вопрос 6. ОЭСР делить международные встречные сделки на:

- а. бартерную компенсацию
- б. валютную компенсацию
- в. торговую компенсацию
- г. научно-техническую компенсацию.

Вопрос 7. Неторгуемыми услугами называют услуги, которые:

- а. запрещены к экспорту или импорту

- б. оказываются только государством
- в. не входят в список ГАТС
- г. не пересекают таможенную границу.

Вопрос 8. К основным сделкам по купле-продаже услуг относят:

- а. сделки по оказанию производственно-технических услуг
- б. сделки по страхованию грузов
- в. аудиторские услуги
- г. сделки по международным расчетам

### **Тема 3. Подготовка внешнеторговой сделки**

#### **Вопросы для устного опроса:**

1. Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки.
2. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки.
3. Личные встречи с иностранными партнерами.
4. Стратегия и тактика проведения переговоров.
5. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС

#### **Темы рефератов:**

1. Виды письменных инициатив экспортера.
2. Письменная инициатива импортера.
3. Порядок проведения личных встреч.
4. Методики оценки надежности контрагентов.
5. Методики оценки коммерческих рисков.
6. Оценка политических рисков.
7. Внешнеторговый контракт и его структура.
8. Значимые и незначимые условия внешнеторгового контракта.

### **Тема 4. Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф**

#### **Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие таможенно-тарифного регулирования.
2. Сущность таможенного тарифа.
3. Простой (одноколонный) и сложный (многоколонный) тариф.
4. Цели и функции таможенного тарифа.
5. Принципы формирования таможенного тарифа.
6. Экономические эффекты от использования таможенного тарифа.

#### **Вопросы для тестирования:**

Вопрос 1. Как называется метод международной торговли, который осуществляется через международные биржи, аукционы и торги:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос 2. Какой метод международной торговли целесообразней использовать, если стороны испытывают затруднения с валютой:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос 3. Какие меры государственного регулирования внешней торговли применяются, как ответные и приводят к политическому противостоянию:

- а. двухсторонние
- б. односторонние
- в. трехсторонние
- г. многосторонние.

Вопрос 4. В результате, каких мер вводятся конвенционные пошлины:

- а. односторонних
- б. трехсторонних
- в. многосторонних
- г. двухсторонних.

Вопрос 5. Инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности, согласно ФЗ № 164 не является:

- а. тарифное регулирование
- б. нетарифное регулирование
- в. запреты и ограничения
- г. цензура.

Вопрос 6. Государственная монополия во внешней торговле в РФ распространяется на:

- а. водные биоресурсы
- б. драгоценные металлы
- в. лесные биоресурсы
- г. алмазы.

Вопрос 7. Различают следующие типы таможенных тарифов:

- а. эскалационный
- б. простой
- в. интенсивный
- г. экстенсивный.

Вопрос 8. Таможенная пошлина выполняет следующие экономические функции:

- а. протекционистскую
- б. преференциальную
- в. статистическую
- г. уравнительную.

## **Тема 5. Таможенные пошлины и методология их определения»**

### **Вопросы для устного опроса:**

1. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения (перемещения) товара.
2. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления пошлин.
3. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения товара.
4. Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения пошлин.
5. Таможенные пошлины в зависимости от характера действия и целей применения пошлин.

***Темы рефератов:***

1. Процедура определения страны происхождения товара
2. Адвалорные таможенные пошлины.
3. Специфические таможенные пошлины.
4. Смешанные таможенные пошлины.
5. Порядок установления сезонных таможенных пошлин.
6. Процедура расчета таможенных пошлин на углеводородное сырье.
7. Определение ставки эффективной ставки таможенной пошлины.

**Тема 6. Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля**

**Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие таможенной стоимости.
2. Основной метод определения таможенной стоимости.
3. Определение таможенной стоимости по цене сделки с аналогичными товарами.
4. Определение таможенной стоимости по цене сделки с однородными товарами.
5. Определение таможенной стоимости по методу вычитания.
6. Определение таможенной стоимости по методу сложения.
7. Определение таможенной стоимости по резервному методу.
8. Контроль таможенной стоимости

***Темы рефератов:***

1. Взаимосвязанные лица и их влияние на процедуру определения таможенной стоимости.
2. Брюссельская система определения таможенной стоимости.
3. Система ГАТТ по определению таможенной стоимости.
4. Дополнительные операции, влияющие на величину таможенной стоимости.
5. Процедура таможенного контроля правильности определения таможенной стоимости.
6. Учет лицензионных платежей при определении таможенной стоимости.
7. Таможенные процедуры и случаи, исключаящие определение таможенной стоимости.

**Тема 7. Тарифные льготы и национальная система преференций**

**Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие тарифных льгот.
2. Освобождение от уплаты таможенных пошлин.
3. Снижение ставки таможенных пошлин.
4. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин.

5. Тарифные квоты.
6. Понятие тарифных преференций.
7. Единая система преференций Евразийского экономического союза.

***Темы рефератов:***

1. Система тарифных льгот Евразийского экономического союза.
2. Особенности применения тарифных квот.
3. Имперская система тарифных преференций.
4. Общая система преференций ЮНКТАД.
5. Генеральная система торговых преференций.
6. Национальная система преференций США.
7. Система тарифных преференций ЕС.

**Тема 8. Нетарифные методы регулирования внешней торговли**

**Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие и сущность нетарифного регулирования.
2. Паратарифные инструменты нетарифного регулирования.
3. Ценовые инструменты нетарифного регулирования.
4. Финансовые инструменты нетарифного регулирования.
5. Эмбарго как инструмент нетарифного регулирования.
6. Технические инструменты нетарифного регулирования.
7. Монополистические инструменты нетарифного регулирования

***Вопросы для тестирования:***

Вопрос 1. К экономическим инструментам нетарифного регулирования относятся:

- а. паратарифные инструменты
- б. количественные инструменты
- в. ценовые инструменты
- г. монополистические меры

Вопрос 2. Паратарифные инструменты нетарифного регулирования включают в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 3. Ценовые инструменты нетарифного регулирования включает в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 4. При нетарифном регулировании внешней торговли к мерам контроля над ценами не относится:

- а. административное фиксирование цен
- б. добровольное ограничение экспортных цен
- в. множественные валютные курсы
- г. скользящие сборы

Вопрос 5. К мерам количественного контроля относятся:

- а. контингенты
- б. эмбарго
- в. обязательная инспекция
- г. лицензирование

Вопрос 6. Разрешение на импорт в страну определенного количества товара по сниженным пошлинам:

- а. избирательной квотой
- б. сезонной квотой
- в. процентной квотой
- г. тарифной квоты

Вопрос 7. Данного вида лицензии при осуществлении ВЭД не существует:

- а. именная
- б. генеральная
- в. на предъявителя
- г. разовая

Вопрос 8. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос 9. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос 10. Специальные защитные меры не применяются в случае, если страной происхождения товара является:

- а. развитая страна и доля импорта данного товара не превышает 2% от общего объема импорта
- б. страна СНГ и доля импорта данного товара не превышает 6% от общего объема импорта
- в. страна ЕС и доля импорта данного товара не превышает 1,5% от общего объема импорта
- г. развивающаяся страна и доля импорта данного товара не превышает 3% от общего объема импорта.

***Темы рефератов:***

1. Практика применения нетарифных мер регулирования в рамках ВТО.
2. Внешнеторговые меры принуждения.
3. Завуалированные запреты.
4. Декретированная таможенная стоимость.
5. Импортные депозиты.
6. Специальные защитные меры.
7. Антидемпинговые пошлины.
8. Компенсационные пошлины

## Шкала оценивания

### Устный опрос

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания при проведении устного опроса является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умение применять полученные знания на практике, овладение навыками анализа и систематизации финансовой информации в области государственных и муниципальных финансов.

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет применять полученные знания на практике, владеет навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия
89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет применять полученные знания на практике в отдельных сферах профессиональной деятельности, владеет основными навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия
74% - 60%	Учащийся демонстрирует достаточное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет использовать полученные знания для решения основных практических задач в отдельных сферах профессиональной деятельности, частично владеет основными навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, не умеет применять полученные знания на практике, не владеет навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия

### Тестирование

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критерием оценивания при проведении тестирования, является количество верных ответов, которые дал студент на вопросы теста. При расчете количества баллов, полученных студентом по итогам тестирования, используется следующая формула:

$$B = \frac{B}{O} \times 100\%,$$

- где Б – количество баллов, полученных студентом по итогам тестирования;  
В – количество верных ответов, данных студентом на вопросы теста;  
О – общее количество вопросов в тесте.

### Проверка реферата

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при проверке реферата во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания при проверке реферата является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.
89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.
74% - 60%	Учащийся демонстрирует достаточное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.

## 5. Оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине

### 5.1. Методы проведения зачета с оценкой

Зачет с оценкой проводится с применением следующих методов: метод устного опроса по вопросам из перечня примерных вопросов из п.5.2.

### 5.2. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Компонент компетенции	Промежуточный / ключевой индикатор оценивания	Критерий оценивания
ПКс ОС II –1.2 Способность проводить мониторинг международных финансовых рынков, включая рынок ценных бумаг	Использует методологию оценки динамики и тенденций развития международных экономических отношений при подготовке внешнеэкономической сделки	- Характеризует основные этапы и особенности реализации внешнеэкономической сделки.  - Выявляет специфику осуществления внешнеэкономических связей между участниками внешнеторговой сделки.
	Оценивает конъюнктуру мировых рынков при разработке экономических решений в сфере международных экономических операций.	- Определяет специфику реализации международных экономических операций.  - Анализирует состояние мировых рынков с учетом особенностей внешнеэкономических операций.
	Анализирует и интерпретирует отечественные и зарубежные статистические данные в процессе подготовки и реализации внешнеэкономической сделки.	- Характеризует основные формы внешнеэкономических операций и направления их реализации.  - Оценивает основные показатели эффективности реализации внешнеэкономической деятельности.

### Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

#### Вопросы к зачету с оценкой по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность предприятий»

1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономическая политика.
2. Понятие внешнеторговой деятельности и разновидности внешнеторговых операций.
3. Внешнеторговые сделки по купле-продаже товаров.
4. Внешнеторговые сделки по купле-продаже услуг.
5. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.
6. Прямой метод внешней торговли.
7. Косвенный метод внешней торговли и виды посредников.



8. Кооперативный метод и метод встречной торговли.
9. Институционально-конкурсный и электронный метод внешней торговли.
10. Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки.
11. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки.
12. Личные встречи с иностранными партнерами.
13. Стратегия и тактика проведения переговоров.
14. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС.
15. Базисные условия поставки группы E и F ИНКОТЕРМС 2020.
16. Базисные условия поставки группы C и ДИНКОТЕРМС 2020.
17. Выбор и изучение партнеров по внешнеторговой сделке.
18. Страновые риски.
19. Внешнеторговый контракт.
20. Понятие и виды таможенного тарифа.
21. Цели и функции таможенного тарифа.
22. Принцип эскалации таможенного тарифа.
23. Принцип эффективного тарифа.
24. Экономические эффекты от применения таможенного тарифа.
25. Таможенная пошлина и ее экономические функции.
26. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения товара.
27. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления.
28. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения.
29. Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения.
30. Характеристика тарифных льгот.
31. Возврат ранее уплаченной таможенной пошлины.
32. Освобождение от уплаты таможенной пошлины.
33. Тарифные квоты
34. Понятие и особенности применения тарифных преференций.
35. Режим наибольшего благоприятствования.
36. Национальный режим.
37. Режим свободной торговли.
38. Понятие и сущность таможенной стоимости товара.
39. Методы определения таможенной стоимости товара (основной метод, метод по цене сделки с идентичными товарами, метод по цене сделки с однородными товарами).
40. Методы определения таможенной стоимости товара (метод на основе вычитания стоимости, метод на основе сложения стоимости, резервный метод).
41. Контроль таможенной стоимости.
42. Понятие и сущность нетарифных инструментов регулирования внешней торговли.
43. Экономические инструменты нетарифного регулирования.
44. Административные инструменты нетарифного регулирования.

### **Шкала оценивания**

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время промежуточной аттестации определяется оценками «Отлично» / «Хорошо»/ «Удовлетворительно»/ «Неудовлетворительно». Критериями оценивания на зачете с оценкой является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умение применять полученные знания на практике, овладение навыками анализа и систематизации информации в области финансов.

Для дисциплин, формой промежуточной аттестации которых является зачет с оценкой, приняты следующие соответствия:

- 90-100% - «отлично» (5);
- 75-89% - «хорошо» (4);
- 60-74% - «удовлетворительно» (3);
- менее 60% - «неудовлетворительно» (2).

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90% (отлично)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы на высоком уровне. Свободное владение материалом, выявление межпредметных связей. Уверенное владение понятийным аппаратом дисциплины. Практические навыки профессиональной деятельности сформированы на высоком уровне. Способность к самостоятельному нестандартному решению практических задач
89% - 75% (хорошо)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы достаточно. Детальное воспроизведение учебного материала. Практические навыки профессиональной деятельности в значительной мере сформированы. Присутствуют навыки самостоятельного решения практических задач с отдельными элементами творчества.
74% - 60% (удовлетворительно)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы на минимальном уровне. Наличие минимально допустимого уровня в усвоении учебного материала, в т.ч. в самостоятельном решении практических задач. Практические навыки профессиональной деятельности сформированы не в полной мере.
менее 60% (неудовлетворительно)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, не сформированы. Недостаточный уровень усвоения понятийного аппарата и наличие фрагментарных знаний по дисциплине. Отсутствие минимально допустимого уровня в самостоятельном решении практических задач. Практические навыки профессиональной деятельности не сформированы.

Фонды оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине представлены в приложении 1.

## **6. Методические материалы по освоению дисциплины**

### **Методические рекомендации по написанию рефератов**

Реферат является индивидуальной самостоятельно выполненной работой студента. Тему реферата студент выбирает из перечня тем, рекомендуемых преподавателем, ведущим соответствующую дисциплину. Реферат, как правило, должен содержать следующие структурные элементы: Титульный лист Содержание Введение Основная часть Заключение Список литературы Приложения (при необходимости).

Требования к объему: не более 15 страниц. Оформление: Шрифт TimesNewRoman, 12 шрифт, 1,5 интервала, 1,5 см абзацный отступ. Оригинальность по системе Антиплагиат.ВУЗ – не менее 60 процентов.

### **Рекомендации по планированию и организации времени, необходимого на изучение дисциплины**

#### **Структура времени, необходимого на изучение дисциплины**

Форма изучения дисциплины	Время, затрачиваемое на изучение дисциплины, %
Изучение литературы, рекомендованной в учебной программе	40
Решение задач, практических упражнений и	40

ситуационных примеров	
Изучение тем, выносимых на самостоятельное рассмотрение	20
Итого	100

### **Методические рекомендации по подготовке к практическому (семинарскому) занятию**

Основной целью практического (семинарского) занятия является проверка глубины понимания студентом изучаемой темы, учебного материала и умения изложить его содержание ясным и четким языком, развитие самостоятельного мышления и творческой активности у студента, умения решать практические задачи. На практических (семинарских) занятиях предполагается рассматривать наиболее важные, существенные, сложные вопросы которые, наиболее трудно усваиваются студентами. При этом готовиться к практическому (семинарскому) занятию всегда нужно заранее. Подготовка к практическому (семинарскому) занятию включает в себя следующее:

- обязательное ознакомление с вопросами для устного опроса,
- изучение конспектов лекций, соответствующих разделов учебника, учебного пособия, содержания рекомендованных нормативных правовых актов;
- работа с основными терминами (рекомендуется их выучить);
- изучение дополнительной литературы по теме занятия, делая при этом необходимые выписки, которые понадобятся при обсуждении на семинаре;
- формулирование своего мнения по каждому вопросу и аргументированное его обоснование;
- запись возникших во время самостоятельной работы с учебниками и научной литературы вопросов, чтобы затем на семинаре получить на них ответы;
- обращение за консультацией к преподавателю.

### **Рекомендации по изучению методических материалов**

Методические материалы по дисциплине позволяют студенту оптимальным образом организовать процесс изучения данной дисциплины. Методические материалы по дисциплине призваны помочь студенту понять специфику изучаемого материала, а в конечном итоге – максимально полно и качественно его освоить. В первую очередь студент должен осознать предназначение методических материалов: структуру, цели и задачи. Для этого он знакомится с преамбулой, оглавлением методических материалов, говоря иначе, осуществляет первичное знакомство с ним. В разделе, посвященном методическим рекомендациям по изучению дисциплины, приводятся советы по планированию и организации необходимого для изучения дисциплины времени, описание последовательности действий студента («сценарий изучения дисциплины»), рекомендации по работе с литературой, советы по подготовке к экзамену и разъяснения по поводу работы с тестовой системой курса и над домашними заданиями. В целом данные методические рекомендации способны облегчить изучение студентами дисциплины и помочь успешно сдать экзамен. В разделе, содержащем учебно-методические материалы дисциплины, содержание практических занятий по дисциплине.

### **Рекомендации по самостоятельной работе студентов**

На самостоятельную работу студентов по дисциплине Б1.В.ДВ.08.02 «Внешнеэкономическая деятельность предприятий» выносятся следующие темы:

№	Тема	Вопросы, выносимые на СРС	Очная	Заочная
---	------	---------------------------	-------	---------

п/п			форма	форма
1	2	3	4	5
1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	Обслуживающие сделки по купле-продаже услуг.	<i>O</i>	<i>O</i>
2	Методы внешней торговли	Современные тенденции развития электронной торговли	<i>O, T</i>	<i>O, T</i>
3	Подготовка внешне-торговой сделки	Тактика проведения переговоров	<i>O</i>	<i>P</i>
4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	Парадокс Менцлера	<i>O, T</i>	<i>O, T</i>
5	Таможенные пошлины и методология их определения	Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения и от характера действия и целей.	<i>O</i>	<i>P</i>
6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	Контроль таможенной стоимости.	<i>O</i>	<i>P</i>
7	Тарифные льготы и национальная система преференций	Единая система преференций Евразийского экономического союза	<i>O, P</i>	<i>P</i>
8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	Развитие инструментов НТО в рамках ГАТТ/ВТО	<i>O, T</i>	<i>O, P, T</i>

Неотъемлемым элементом учебного процесса является самостоятельная работа студента. При самостоятельной работе достигается конкретное усвоение учебного материала, развиваются теоретические способности, столь важные для современной подготовки специалистов. Формы самостоятельной работы студентов по дисциплине: написание конспектов, подготовка ответов к вопросам, написание рефератов, решение задач, исследовательская работа.

Задания для самостоятельной работы включают в себя комплекс аналитических заданий выполнение, которых, предполагает тщательное изучение научной и учебной литературы, периодических изданий, а также законодательных и нормативных документов предлагаемых в п.6 «Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине». Задания предоставляются на проверку в печатном виде.

### **Рекомендации по работе с литературой**

При изучении курса учебной дисциплины особое внимание следует обратить на рекомендуемую основную и дополнительную литературу.

Важным элементом подготовки к семинару является глубокое изучение основной и дополнительной литературы, рекомендованной по теме занятия, а также первоисточников. При этом полезно прочитанную литературу законспектировать. Конспект должен отвечать трем требованиям: быть содержательным, по возможности кратким и правильно оформленным.

Содержательным его следует считать в том случае, если он передает все основные мысли авторов в целостном виде. Изложить текст кратко – это значит передать содержа-

ние книги, статьи в значительной мере своими словами. При этом следует придерживаться правила - записывать мысль автора работы лишь после того, как она хорошо понята. В таком случае поставленная цель будет достигнута. Цитировать авторов изучаемых работ (с обязательной ссылкой на источник) следует в тех случаях, если надо записывать очень важное определение или положение, обобщающий вывод.

Важно и внешнее оформление конспекта. В его начале надо указать тему семинара, дату написания, названия литературных источников, которые будут законспектированы. Глубокая самостоятельная работа над ними обеспечит успешное усвоение изучаемой дисциплины.

Одним из важнейших средств серьезного овладения теорией является **конспектирование первоисточников**.

Для составления конспекта рекомендуется сначала прочитать работу целиком, чтобы уяснить ее общий смысл и содержание. При этом можно сделать пометки о ее структуре, об основных положениях, выводах, надо стараться отличать в тексте основное от второстепенного, выводы от аргументов и доказательств. Если есть непонятные слова, надо в энциклопедическом словаре найти, что это слово обозначает. Закончив чтение (параграфа, главы, статьи) надо задать себе вопросы такого рода: В чем главная мысль? Каковы основные звенья доказательства ее? Что вытекает из утверждений автора? Как это согласуется с тем, что уже знаете о прочитанном из других источников?

Ясность и отчетливость восприятия текста зависит от многого: от сосредоточенности студента, от техники чтения, от настойчивости, от яркости воображения, от техники фиксирования прочитанного, наконец, от эрудиции – общей и в конкретно рассматриваемой проблеме.

Результатом первоначального чтения должен быть простой **план текста и четкое представление о неясных местах**, отмеченных в книге. После предварительного ознакомления, при повторном чтении следует **выделить основные мысли автора** и их развитие в произведении, обратить внимание на обоснование отдельных положений, на методы и формы доказательства, наиболее яркие примеры. В ходе этой работы окончательно отбирается материал для записи и определяется ее вид: **план, тезисы, конспект**.

План это краткий, последовательный перечень основных мыслей автора. Запись прочитанного в виде тезисов – значит выявить и записать опорные мысли текста. Разница между планом и тезисами заключается в следующем: в плане мысль называется (ставь всегда вопрос: о чем говорится?), в тезисах – формулируется – (что именно об этом говорится?). Запись опорных мыслей текста важна, но полного представления о прочитанном на основании подобной записи не составишь. Важно осмыслить, как автор доказывает свою мысль, как убеждает в истинности своих выводов. Так возникает конспект. Форма записи, как мы уже отметили, усложняется в зависимости от целей работы: план – о чем?; тезисы – о чем? что именно?; конспект – о чем? что именно? как?

Конспект это краткое последовательное изложение содержания. Основу его составляет план, тезисы и выписки. Недостатки конспектирования: многословие, цитирование не основных, а связующих мыслей, стремление сохранить стилистическую связанность текста в ущерб его логической стройности. Приступать к конспектированию необходимо тогда, когда сложились навыки составления записи в виде развернутого подробного плана.

Форма записи при конспектировании требует особого внимания: важно, чтобы собственные утверждения, размышления над прочитанным, четко отделялись при записи. Разумнее выносить свои пометки на широкие поля, записывать на них дополнительные справочные данные, помогающие усвоению текста (дата события, упомянутого авторами; сведения о лице, названном в книге; точное содержание термина). Если конспектируется текст внушительного объема, необходимо указывать страницы книги, которые охватывает та или иная часть конспекта.

Для удобства пользования своими записями важно озаглавить крупные части конспекта, подчеркивая **заголовки**. Следует помнить о назначении красной строки, стремиться к четкой графике записей - уступами, колонками. Излагать главные мысли автора и их систему аргументов - необходимо преимущественно своими словами, перерабатывая таким образом информацию, – так проходит уяснение ее сути. Мысль, фразы, понятия в контексте, могут приобрести более пространное изложение в записи. Но текст оригинала свертывается, и студент, отрабатывая логическое мышление, учиться выделять главное и обобщать однотипные суждения, однородные факты. Кроме того, делая записи своими словами, обобщая, студент учится письменной речи.

Знание общей стратегии чтения, техники составления плана и тезисов определяет и технологию конспектирования

– Внимательно читать текст, попутно отмечая непонятные места, незнакомые термины и понятия. **Выписать на поля** значение отмеченных понятий.

– При первом чтении текста необходимо составить его **простой план**, последовательный перечень основных мыслей автора.

– При повторном чтении текста выделять **систему доказательств** основных положений работы автора.

– Заключительный этап работы с текстом состоит в осмыслении ранее отмеченных мест и их краткой последовательной записи.

– При конспектировании нужно стремиться **выразить мысль автора своими словами**, это помогает более глубокому усвоению текста.

– В рамках работы над первоисточником важен умелый **отбор цитат**. Необходимо учитывать, насколько ярко, оригинально, сжато изложена мысль. Цитировать необходимо те суждения, на которые впоследствии возможна ссылка как на авторитетное изложение мнения, вывода по тому или иному вопросу.

Конспектировать целесообразно не на отдельном листе, а в общей тетради на одной странице листа. Обратная сторона листа может быть использована для дополнений, необходимость которых выяснится в дальнейшем. При конспектировании литературы следует оставить широкие поля, чтобы записать на них план конспекта. Поля могут быть использованы также для записи своих замечаний, дополнений, вопросов. При выступлении на семинаре студент может пользоваться своим конспектом для цитирования первоисточника. Все участники занятия внимательно слушают выступления товарищей по группе, отмечают спорные или ошибочные положения в них, вносят поправки, представляют свои решения и обоснования обсуждаемых проблем.

В конце семинара, когда преподаватель занятия подводит итоги, студенты с учетом рекомендаций преподавателя и выступлений сокурсников, дополняют или исправляют свои конспекты.

### **Рекомендации для подготовки к зачету с оценкой**

При подготовке к зачету с оценкой студент внимательно просматривает вопросы, предусмотренные рабочей программой, и знакомится с рекомендованной основной литературой. Основой для сдачи зачета с оценкой студентом является изучение конспектов лекций, прослушанных в течение семестра, информация, полученная в результате самостоятельной работы в течение семестра.

## **7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет**

### **7.1. Основная литература**

Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 12-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17237-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535638>

### **7.2. Дополнительная литература.**

1. Прокушев, Е. Ф. Организация внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 169 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17238-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/544952>

2. Сенотрусова, С. В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник для вузов / С. В. Сенотрусова. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 198 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14556-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/544398>

### **7.3. Нормативные правовые документы.**

1. Конституция Российской Федерации. — М.: Б.и., 1993.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации
3. Налоговый кодекс РФ от 31.07.1998 № 146-ФЗ. Ч. 1.
4. Налоговый кодекс РФ от 05.08.2000 № 117-ФЗ. Ч. 2.
5. Таможенный кодекс ЕАЭС
5. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
6. Федеральный закон от 21 мая 1993 г. N 5003-1 «О таможенном тарифе».
7. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».
8. Федеральный закон от 27 декабря 2002 г. N 184-ФЗ «О техническом регулировании».
9. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. N 183-ФЗ «Об экспортном контроле».
10. Федеральный закон от 22 июля 2005 г. N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации».
- 11.».
12. Федеральный закон от 30 декабря 1999г.№ 225-ФЗ. «О соглашениях о разделе продукции»
13. Федеральный закон от 21 июля 2005г.№115-ФЗ «О концессионных соглашениях»
14. Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. N 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

15. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г.
16. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29. 05.2014 г.

#### **7.4. Интернет-ресурсы, справочные системы.**

1. Официальный сайт Государственной Думы РФ - [duma.gov.ru](http://duma.gov.ru)
2. Официальный сайт Министерства финансов РФ - [minfin.ru](http://minfin.ru)
3. Официальный сайт Правительства РФ - [pravительство.pф](http://pravительство.pф)
4. Официальный сайт Совета Федерации - [council.gov.ru](http://council.gov.ru)
5. Официальный сайт Федеральной налоговой службы - [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru)
6. Официальный сайт Федеральной таможенной службы – [www.customs.ru](http://www.customs.ru)
7. Официальный сайт Европейского союза - [europa.eu](http://europa.eu)
8. Официальный сайт Всемирной торговой организации – [www.wto.org](http://www.wto.org)
9. Официальный сайт Конференции ООН по торговле и развитию – [www.un.ru/ga/unctad/ org](http://www.un.ru/ga/unctad/org)
10. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии - [eurasiancommission.org](http://eurasiancommission.org)
11. Официальный сайт ЦБ РФ - [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)
12. СПС «Консультант Плюс»
13. СПС «Гарант»

#### **7.5. Иные источники**

*Иные источники не используются*

### **8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы**

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает в себя:

- лекционные аудитории, оборудованные видеопроjectionным оборудованием для презентаций, средствами звуковоспроизведения, экраном;
- помещения для проведения семинарских и практических занятий, оборудованные учебной мебелью.

Дисциплина поддержана соответствующими лицензионными программными продуктами: Microsoft Windows 7 Prof, Microsoft Office 2010, Kaspersky 8.2, СПС Гарант, СПС Консультант.

Программные средства обеспечения учебного процесса включают:

- программы презентационной графики (MS PowerPoint – для подготовки слайдов и презентаций);
- текстовые редакторы (MS WORD), MS EXCEL – для таблиц, диаграмм.

Вуз обеспечивает каждого обучающегося рабочим местом в компьютерном классе в соответствии с объемом изучаемых дисциплин, обеспечивает выход в сеть Интернет.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся включают следующую оснащенность: столы аудиторные, стулья, доски аудиторные, компьютеры с подключением к локальной сети института (включая правовые системы) и Интернет.



Для изучения учебной дисциплины используются автоматизированная библиотечная информационная система и электронные библиотечные системы: «Университетская библиотека ONLINE», «Электронно-библиотечная система издательства ЛАНЬ», «Электронно-библиотечная система издательства «Юрайт», «Электронно-библиотечная система IPRbooks», «Научная электронная библиотека eLIBRARY» и др.

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И  
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС

Экономический факультет

Кафедра экономики и финансов

УТВЕРЖДЕНА  
учёным советом  
Волгоградского института управления –  
филиала РАНХиГС  
Протокол №2 от 23.09.2021 г.

**ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА**

**Финансы и кредит**

---

*(наименование образовательной программы)*

**ФОНДЫ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ  
АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

**Б1.В.ДВ.08.02 «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ»**

---

*(код и наименование дисциплины)*

**38.03.01 ЭКОНОМИКА**

---

*(код, наименование направления подготовки /специальности)*

**Очная**

---

*(форма (формы) обучения)*

Год набора – 2021 г.

Волгоград, 2020 г.

## 1. Вопросы к зачету с оценкой

1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономическая политика.
2. Понятие внешнеторговой деятельности и разновидности внешнеторговых операций.
3. Внешнеторговые сделки по купле-продаже товаров.
4. Внешнеторговые сделки по купле-продаже услуг.
5. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.
6. Прямой метод внешней торговли.
7. Косвенный метод внешней торговли и виды посредников.
8. Кооперативный метод и метод встречной торговли.
9. Институционально-конкурсный и электронный метод внешней торговли.
10. Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки.
11. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки.
12. Личные встречи с иностранными партнерами.
13. Стратегия и тактика проведения переговоров.
14. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС.
15. Базисные условия поставки группы E и F ИНКОТЕРМС 2020.
16. Базисные условия поставки группы C и ДИНКОТЕРМС 2020.
17. Выбор и изучение партнеров по внешнеторговой сделке.
18. Страновые риски.
19. Внешнеторговый контракт.
20. Понятие и виды таможенного тарифа.
21. Цели и функции таможенного тарифа.
22. Принцип эскалации таможенного тарифа.
23. Принцип эффективного тарифа.
24. Экономические эффекты от применения таможенного тарифа.
25. Таможенная пошлина и ее экономические функции.
26. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения товара.
27. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления.
28. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения.
29. Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения.
30. Характеристика тарифных льгот.
31. Возврат ранее уплаченной таможенной пошлины.
32. Освобождение от уплаты таможенной пошлины.
33. Тарифные квоты
34. Понятие и особенности применения тарифных преференций.
35. Режим наибольшего благоприятствования.
36. Национальный режим.
37. Режим свободной торговли.
38. Понятие и сущность таможенной стоимости товара.
39. Методы определения таможенной стоимости товара (основной метод, метод по цене сделки с идентичными товарами, метод по цене сделки с однородными товарами).
40. Методы определения таможенной стоимости товара (метод на основе вычитания стоимости, метод на основе сложения стоимости, резервный метод).
41. Контроль таможенной стоимости.
42. Понятие и сущность нетарифных инструментов регулирования внешней торговли.
43. Экономические инструменты нетарифного регулирования.
44. Административные инструменты нетарифного регулирования.

## 2. Тестовые материалы

Вопрос 1. Внешнеэкономическая деятельность включает:

- а. инвестиционную деятельность
- б. дипломатическую деятельность
- в. производственную кооперацию
- г. духовно-просветительскую деятельность.

Вопрос 2. Признаками международной коммерческой сделки является:

- а. перемещение предмета сделки за границу страны-продавца
- б. совершение платежа в иностранной валюте
- в. совершение сделки между сторонами резидентами разных стран
- г. совершение сделки между партнерами, предприятия которых находится в разных странах

Вопрос 3. Внешнеторговые операции охватывают взаимоотношения следующего характера:

- а. культурного
- б. экономического
- в. правового
- г. социального.

Вопрос 4. В торговле товарами основными видами операций является:

- а. экспорт
- б. реимпорт
- в. транзит
- г. реэкспорт

Вопрос 5. Товар переходит из разряда реэкспортного в разряд экспортного, если стоимость дополнительных операций составила более:

- а. 30% от экспортной цены
- б. 20% от экспортной цены
- в. 40 % от экспортной цены
- г. 50% от экспортной цены

Вопрос 6. Существуют следующие виды реэкспорта:

- а. встречный
- б. косвенный
- в. товарообменный
- г. компенсационный

Вопрос 7. Иностранные товары, предназначенные для реэкспорта, ввозятся на таможенную территорию:

- а. с уплатой минимальных пошлин
- б. с уплатой преференциальных пошлин
- в. с уплатой генеральных пошлин
- г. без уплаты пошлин

Вопрос 8. При неосуществлении вывоза реэкспортных товаров с таможенной территории в установленные сроки:

- а. уплачиваются таможенные пошлины и проценты с них

- б. товары переходят в собственность государства
- в. товары подлежат уничтожению
- г. возвращаются ранее уплаченные таможенные пошлины и сборы

Вопрос 9. Под режим реэкспорта могут быть помещены товары, ввезенные ранее под другим таможенным режимом, если:

- а. уплачены таможенные пошлины и сборы
- б. товар был ввезен по таможенным преференциям
- в. не использовались для извлечения прибыли
- г. прошло не более 1 года с момента ввоза

Вопрос 10. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин при реимпорте производится в течении:

- а. 2 лет
- б. 3 лет
- в. 1 года
- г. 6 месяцев

Вопрос 11. Сделки по торговой компенсации должны завершаться в пределах:

- а. 3 лет
- б. 1 года
- в. 2 лет
- г. 5 лет

Вопрос 12. К основным сделкам по купле-продаже услуг относят:

- а. сделки по оказанию производственно-технических услуг
- б. сделки по страхованию грузов
- в. аудиторские услуги
- г. сделки по международным расчетам

Вопрос 13. Периодические платежи собственнику исключительных прав в течение срока действия лицензионного договора называются:

- а. трансферты
- б. паушальные платежи
- в. роялти
- г. смешанные платежи

Вопрос 14. Сделки по торговле объектами авторского права не предполагают:

- а. переуступку прав на перевод произведения
- б. продажу предметов искусства
- в. получение прав на постановку пьес
- г. права на исполнение музыкального произведения.

Вопрос 15. В зависимости от каналов сбыта внешнеторговые сделки подразделяют на:

- а. международные
- б. прямые
- в. региональные
- г. локальные

Вопрос 16. Посредники, не имеющие права подписывать сделки с третьим лицом, называются:

- а. дилеры

- б. торговые агенты
- в. комиссионеры
- г. брокеры.

Вопрос17. Посредники, действующие от своего имени, но за счет доверителя, называются:

- а. дилеры
- б. торговые агенты
- в. комиссионеры
- г. брокеры.

Вопрос18. Посредники, действующие от своего имени и за свой счет, называются:

- а. дилеры
- б. торговые агенты
- в. комиссионеры
- г. брокеры

Вопрос19. Как называется метод международной торговли, который осуществляется через международные биржи, аукционы и торги:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос20. Какой метод международной торговли целесообразней использовать, если стороны испытывают затруднения с иностранной валютой:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос21. Письменная инициатива экспортера называется:

- а. спецификация
- б. оферта
- в. запрос
- г контракт

Вопрос22. В письменной инициативе экспортера является необязательным указание:

- а. цены товара
- б. вида транспорта
- в. базисных условий поставки
- г. характер тары и упаковки

Вопрос23. Письменная инициатива импортера называется:

- а. спецификация
- б. оферта
- в. запрос
- г контракт

Вопрос24. Какие условия ИНКОТЕРМС предполагают использование только морского или речного транспорта:

- а. EXW
- б. DDP

- в. FOB
- г. CIF

Вопрос 25. Данные условия ИНКОТЕРМС допускают перевозки различными видами транспорта:

- а. EXW
- б. FAS
- в. FOB
- г. CIF

Вопрос 26. К экономическим инструментам нетарифного регулирования относятся:

- а. паратарифные инструменты
- б. количественные инструменты
- в. ценовые инструменты
- г. монополистические меры

Вопрос 27. Паратарифные инструменты нетарифного регулирования включают в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 28. Ценовые инструменты нетарифного регулирования включает в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 29. При нетарифном регулировании внешней торговли к мерам контроля над ценами не относится:

- а. административное фиксирование цен
- б. добровольное ограничение экспортных цен
- в. множественные валютные курсы
- г. скользящие сборы

Вопрос 30. К мерам количественного контроля относятся:

- а. контингенты
- б. эмбарго
- в. обязательная инспекция
- г. лицензирование

Вопрос 31. Разрешение на импорт в страну определенного количества товара по сниженным пошлинам:

- а. избирательной квотой
- б. сезонной квотой
- в. процентной квотой
- г. тарифной квоты

Вопрос 32. Данного вида лицензии при осуществлении ВЭД не существует:

- а. именная
- б. генеральная

- в. на предъявителя
- г. разовая

Вопрос 33. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос 34. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос 35. Специальные защитные меры не применяются в случае, если страной происхождения товара является:

- а. развитая страна и доля импорта данного товара не превышает 2% от общего объема импорта
- б. страна СНГ и доля импорта данного товара не превышает 6% от общего объема импорта
- в. страна ЕС и доля импорта данного товара не превышает 1,5% от общего объема импорта
- г. развивающаяся страна и доля импорта данного товара не превышает 3% от общего объема импорта.

Вопрос 36. Какие меры государственного регулирования внешней торговли применяются, как ответные и приводят к политическому противостоянию:

- а. двухсторонние
- б. односторонние
- в. трехсторонние
- г. многосторонние.

Вопрос 37. В результате, каких мер вводятся конвенционные пошлины:

- а. односторонних
- б. трехсторонних
- в. многосторонних
- г. двухсторонних.

Вопрос 38. Инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности, согласно ФЗ № 164 не является:

- а. тарифное регулирование
- б. нетарифное регулирование
- в. запреты и ограничения
- г. цензура.

Вопрос 39. Государственная монополия во внешней торговле в РФ распространяется на:

- а. водные биоресурсы
- б. драгоценные металлы
- в. лесные биоресурсы
- г. алмазы.



Вопрос 40. Различают следующие типы таможенных тарифов:

- а. эскалационный
- б. простой
- в. интенсивный
- г. экстенсивный.

### 3. Открытые задания

#### 3.1. Теоретические задания с открытыми вопросами

1. Продавцом были предъявлены претензии покупателю относительно возмещения ему затрат по маркировке и проверки товара. Поставка осуществлялась на условие EXW. Будет ли удовлетворена претензия продавца? Обоснуйте ответ.

2. Покупатель предъявил претензии о возмещение ущерба продавцом за повреждение груза в процессе транспортировки на судне в порт назначения. Поставка осуществлялась на условие FOB. Будет ли удовлетворена претензия покупателя? Обоснуйте ответ.

3. Продавцом были предъявлены претензии покупателю относительно возмещения ему затрат по лихтеровки в порту назначения. Поставка осуществлялась на условие CIF. Будет ли удовлетворена претензия продавца? Обоснуйте ответ.

4. Покупатель удержал из причитающейся к оплате цены товара сумму демареджа в порту назначения. Поставка осуществлялась на условие FAS. Правомерны действия покупателя? Обоснуйте ответ.

5. В процессе перегрузки товара с транспортного средства продавца на транспортное средство покупателя товар был поврежден. Обязан ли продавец возместить ущерб, если поставка осуществлялась на условие DAP. Обоснуйте ответ.

6. Продавцом были предъявлены претензии покупателю относительно возмещения ему затрат связанных с транзитом груза по территории третьего государства. Поставка осуществлялась на условие CPT. Будет ли удовлетворена претензия продавца? Обоснуйте ответ.

7. Покупатель предъявил претензии о возмещение ущерба продавцом за повреждение груза в процессе прохождения им таможенной очистки для импорта. Поставка осуществлялась на условие DPU. Будет ли удовлетворена претензия покупателя? Обоснуйте ответ.

8. Продавцом были предъявлены претензии покупателю относительно возмещения ему затрат по демареджу в порту отгрузке. Поставка осуществлялась на условие CFR. Будет ли удовлетворена претензия продавца? Обоснуйте ответ.

9. Покупатель удержал из причитающейся к оплате цены товара сумму за импортную лицензию. Поставка осуществлялась на условие DDP. Правомерны действия покупателя? Обоснуйте ответ.

10. В процессе интермодальных перевозок, которые осуществлялись в следующем порядке: автомобильный; железнодорожный; морской транспорт, при перегрузке на судно товар был поврежден. Обязан ли продавец возместить ущерб, если поставка осуществлялась на условие CIP. Обоснуйте ответ.

11. Покупатель предъявил претензии о возмещение ущерба продавцом за повреждение груза, которое произошло в ходе забастовке портовых рабочих в порту назначения. Поставка осуществлялась на условие CIF. Будет ли удовлетворена претензия продавца? Обоснуйте ответ.

12. Товар был ввезен на таможенную территорию ЕАЭС под таможенной процедурой реэкспорт в 12.05.2021 г. и вывезен с таможенной территории ЕАЭС в 19.08. 2021 г. Выберите, какая величина таможенной пошлины будет применена к товару – 5%; 10%; 25% и обоснуйте свой ответ.

13. Товар был ввезен на таможенную территорию ЕАЭС под таможенной процедурой реэкспорт в 12.02.2021 г. и вывезен с таможенной территории ЕАЭС в 19.08.2021 г. Укажите алгоритм действий таможенных органов в отношении данного товара.

14. Товар был ввезен на таможенную территорию ЕАЭС под процедурой выпуск для внутреннего потребления 10.12.2020 г. Покупателем был обнаружен дефект и принято решение вернуть товар продавцу, поместив его под процедуру реэкспорт. Таможенная декларация была подана 13.11.2021 г. Для установления факта дефекта товар разбирался и эксплуатировался. Также покупателем были внесены изменения в результате, которых цена товара составила 85 тыс. долл., тогда как экспортная цена составляла 55 тыс. долл. Может ли товар быть помещен под процедуру реэкспорта, дав пояснения по каждому указанному пункту? Обоснуйте свой ответ.

15. Товар был вывезен с таможенной территории ЕАЭС под процедурой экспорт 25.04. 2019 г. и помещен под процедуру реимпорта в 28.08. 2021 г. На территории иностранного государства были внесены изменения, которые увеличили стоимость товара до 35 тыс. долл., тогда как экспортная стоимость составляла 24 тыс. долл. возможен ли ввоз товара на таможенную территорию ЕАЭС под процедурой реимпорт и будут ли возвращены ранее уплаченные пошлины? Обоснуйте свой ответ.

16. В каких случаях не применяется антидемпинговые меры?

17. Какой порядок применения компенсационных пошлин?

18. С какой целью применяют специальные защитные меры?

19. Что представляет собой принцип прямой поставки и где он используются?

20. В чем состоит отличие тарифной квоты от сезонной и генеральной?

### **3.2. Практические задания (задачи)**

Задача № 1. Сталийное время в порту назначения согласно договору - 8 часов. Фактическое время погрузочно-разгрузочных операций составило 17 часов. Определите размер демереджа, если ставка за сутки прибывания в порту назначения равна 2700 долл. США.

Задача № 2. Декларируются ввозимые на таможенную территорию ТС электробытовые приборы (страна происхождения США), таможенная стоимость товара - 125 000 долл., ставка ввозной таможенной пошлины - 15%. Курс долл. – 58 руб. Определите сумму таможенной пошлины.

Задача № 3. Декларируются ввозимые на таможенную территорию ТС свежие яблоки (страна происхождения - Испания), количество товара - 30 000 кг, ставка ввозной таможенной пошлины – 10 евро центов за 1 кг, официальный курс евро - 68 руб. Определите сумму таможенной пошлины по специфической ставке.

Задача № 4. Декларируется ввозимое автотранспортное средство (страна происхождения - Германия), таможенная стоимость товара - 35 000 долл. США, объем двигателя - 2835 см<sup>3</sup>, ставка ввозной таможенной пошлины - 25%, но не менее 1,5 евро за 1 см<sup>3</sup> объема двигателя, курс евро - 68 руб., курс долл. – 58 руб. Определите сумму таможенной пошлины по комбинированной ставке.

Задача № 5. На таможенную территорию ТС ввозиться свежемороженая говядина (страна происхождения Бразилия), таможенная стоимость – 25 000 долл., общий объем партии – 1500 т., ставка таможенной пошлины 10% от таможенной стоимости, но не менее 2 евро за

тонну. Курс евро - 68 руб., курс долл. – 58 руб. Определите сумму таможенной пошлины по комбинированной ставке.

Задача № 6. На таможенную территорию ТС ввозится рис (страна происхождения Бангладеш) таможенная стоимость - 10 000 долл., объем партии 600 т., ставка таможенной пошлины 8% от таможенной стоимости, но не менее 1,2 евро за тонну. Курс евро - 68 руб., курс долл. – 58 руб. Определите сумму таможенной пошлины по комбинированной ставке.

Задача № 7. Российское предприятие закупило у иностранного партнера 100 телевизоров по 100 долларов США и 100 DVD проигрывателей по 200 долларов США за штуку на общую сумму 30 000 долларов США. Условия поставки FCA-Хань-Дунь (Китай). При этом, стоимость доставки составила 3000 долларов США, а страховая премия – 300 долларов США. И транспортировка, и страховка оплачена покупателем по отдельным счетам. Общий вес телевизоров составил 2000 кг, вес DVD проигрывателей – 1000 кг. Декларантом представлены все документы, позволяющие принять таможенную стоимость по первому методу. Определить таможенную стоимость телевизоров и таможенную стоимость DVD проигрывателей.

Задача № 8. Заключен контракт купли-продажи между турецкой и Российской фирмой на поставку мандаринов. Условия поставки СРТ – Калуга. Контракт заключен на сумму 10 000 долларов США. Контракт содержит условие, в соответствии с которым продавец должен выставить покупателю счет, содержащий отдельное указание затрат на доставку до границы РФ и по территории РФ. Декларантом к таможенному оформлению представлены следующие документы: Счет-фактура (инвойс) на сумму 10 000 долларов США, в котором отдельной строкой выделены транспортные расходы и расходы на страхование до границы ЕАЭС и по территории ЕАЭС. При этом транспортные расходы по территории ЕАЭС составили 1000 долларов США, страховые расходы по территории ЕАЭС – 300 долларов США. Определить таможенную стоимость товара.

Задача № 9. Фирмы «Алекс» (Ростов-на-Дону) и «Сони» (Япония, Токио) заключили контракт на поставку 100 телевизоров по 300 долларов США и 100 домашних кинотеатров по 600 долларов США за штуку на общую сумму 90 000 долларов США на условиях DDP-Новороссийск. Совокупный таможенный платеж в г. Ростов-на-Дону составляет 50% от таможенной стоимости. Определить таможенную стоимость телевизоров и таможенную стоимость домашних кинотеатров.

Задача № 10. Между турецкой фирмой «Нимет» и ОАО «Аякс» (Россия) заключен контракт купли-продажи на поставку 20 000 кг винограда сушеного. Условия поставки CFR - Ейск. Контракт заключен на сумму 8800 долларов США. Поставка осуществляется морским транспортом. Счет-фактура (инвойс) выставлен от фирмы «Курош» (Турция) на сумму 8800 долларов США. При проверке документов установлено, что в коносаменте в графе «оплата фрахта» отпечатана фраза «фрахт в порту назначения». Стоимость доставки 1 тонны груза составляет 25 долларов США. Услуги посредника при продаже аналогичных товаров составляет 4 % от суммы сделки. Определить таможенную стоимость товара.

#### **4. Ключи (ответы) к оценочным материалам**

**Тестовые материалы:** 1)а 2)в 3)б 4)а 5)г 6)б 7)г 8)а 9)г 10)б 11)а 12)а 13)в 14)б 15)б 16)г 17)в 18)а 19)б 20)г 21)б 22)г 23)в 24)в 25)а 26)а 27)а 28)в 29)в 30)в 31)г 32)в 33)б 34)б 35)г 36)б 37)г 38)г 39)г 40) б.

#### **Практические задания (задачи):**

Задача №1 - Ответ: 1013 долл. США

Задача № 2 - Ответ: 1 087 500 руб.

Задача № 3 – Ответ: 204 000 руб.

Задача № 4 – Ответ: 505784 руб.

Задача № 5 - Ответ: 153000 руб.

Задача № 6 - Ответ: не взимается

Задача № 7 – Ответ: таможенная стоимость телевизоров -12100 долл. США, DVD- 21200 долл. США

Задача № 8 – Ответ: 8700 долл. США

Задача № 9 - Ответ: таможенная стоимость телевизоров - 20000 долл. США, домашних кинотеатров - 40000 долл. США

Задача № 10 - Ответ: 9652 долл. США