

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

Коммерческое право

Автор: Токарев Дмитрий Анатольевич, кандидат юридических наук, доцент кафедры финансового и предпринимательского права.

Код и наименование направления подготовки, профиля: по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция», специализация «Правоприменительная деятельность»

Квалификация (степень) выпускника: бакалавр

Форма обучения: очная/заочная

Цель освоения дисциплины: формирование комплекса систематизированных знаний об институтах коммерческого права и выработка навыков и умений по квалифицированному применению нормативно-правовых актов, регулирующих сферу коммерческих и торговых отношений, а также выработка навыков и умений квалифицированно толковать нормативные правовые акты в сфере отношений, связанных с торговой и коммерческой деятельностью.

План курса:

Тема 1. Предмет и система курса «Коммерческое право».

Понятие и предмет дисциплины «Коммерческое право». Соотношение коммерческого права, торгового права, предпринимательского права, гражданского права. Правовые нормы, регулирующие торговлю. Юридически значимые признаки торговли. Наука коммерческого (торгового) права. Историческая эволюция коммерческого права. Источники коммерческого права. Субъекты коммерческого права и участники торгового оборота. Черты специальной правосубъектности коммерсантов. Правосубъектность иных участников торговой деятельности.

Тема 2. Объекты коммерческого права

Товар в широком и узком смысле слова. Средства индивидуализации товаров. Товарораспорядительные документы. Классификация товаров. Структура товарного рынка. Способы сбыта товаров. Особенности правового регулирования рыночной инфраструктуры. Роль государства в формировании структуры и инфраструктуры товарного рынка.

Тема 3. Конкуренция в коммерческой деятельности

Конкуренция и монополия в коммерческой деятельности. Программы развития конкуренции в России. Критерии доминирующего положения. Понятие и виды коллективного доминирования. Понятие и признаки группы лиц в коммерческой деятельности. Формы злоупотребления доминирующим положением. Критерии монопольно высоких и монопольно низких цен. Соглашения, ограничивающие конкуренцию и согласованные действия субъектов торгового оборота.

Тема 4. Коммерческие договоры

Коммерческие договоры: понятие и классификация. Реализационные договоры. Организационные договоры. Посреднические договоры. Договоры содействующие торговой деятельности

Тема 5. Правовое регулирование расчетов в коммерческой деятельности

Проблемы правового регулирования безналичных расчетов в коммерческой деятельности РФ. Возможные пути преодоления недостатков отечественного права в этой области. Спорные вопросы ответственности

Формы текущего контроля и промежуточной аттестации:

Промежуточная аттестация по дисциплине «Коммерческое право» проводится в соответствии с учебным планом по очной форме обучения на 4-м курсе в 7 семестре, по заочной форме обучения на 5-м курсе- в форме зачета.

В ходе реализации дисциплины используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: тестирование
- при проведении занятий семинарского типа: устный опрос, решение ситуационных задач, тестирование, реферат.

В результате освоения дисциплины у студентов должны быть:

Во-первых, сформированы знания:

- основных правовых категорий, понятий и терминов, используемых в коммерческом праве и при осуществлении различных форм безналичных платежей;
- содержания основных правовых источников, регулирующих сферу коммерческих отношений, в том числе и сферу безналичных расчетов;
- особенностей правового воздействия норм права на общественные отношения по безналичным расчетам в коммерческой деятельности.

Во-вторых, сформированы умения:

- применять различные формы безналичных расчетов в области коммерческих отношений;
- уяснять и разъяснять содержание общеобязательной воли законодателя выраженной в нормах права, регулирующих различные виды безналичных расчетов коммерческих отношениях;
- на стадии правоприменения осуществлять юридическую квалификацию фактического состава правоотношения, связанного с осуществлением различных форм безналичных расчетов;
- выявлять основные правовые проблемы коммерческого права, в том числе связанные с осуществлением различных форм безналичных расчетов.

В-третьих, сформированы навыки:

- анализа проблем реализации различных форм безналичных расчетов в коммерческой деятельности и правовых способов их разрешения;
- сопоставления и систематизация ранее действовавших и существующих правовых норм в коммерческой сфере, и раскрытие т.о. их смысла и содержания;
- анализа структурной связи слов для выяснения смысла и содержания норм права, регулирующих сферу безналичных расчетов в коммерческой деятельности;
- использовать приемы логического толкования (дедукция правовых следствий из предписаний норм права, толкование от противного, заключение от большего к меньшему и, наоборот и т.п.).

Основная литература:

1. Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 455 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14756-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510642>
2. Коммерческое право. Практикум : учебное пособие для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 131 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08388-0. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/452895>
3. Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и

доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 590 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14231-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510850>