

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА  
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»  
Волгоградский институт управления - филиал РАНХиГС  
Экономический факультет  
(наименование структурного подразделения (института/факультета/филиала)  
Кафедра экономики и финансов  
(наименование кафедры)**

УТВЕРЖДЕНА

решением кафедры экономики и финан-  
сов

Протокол от 23 августа 2021 г. №2

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.ДВ.07.02 ЗАЩИТА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ СУБЪЕКТОВ ВНЕШ-  
НЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*(индекс, наименование дисциплины (модуля), в соответствии с учебным планом)*

**38.05.01 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ**

*(код, наименование направления подготовки (специальности))*

**Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности**

*(направленность(и) (профиль (и)/специализация(и))*

**Экономист**  
*(квалификация)*

**Очная, заочная**  
*(форма(ы) обучения)*

Год набора - 2022

Волгоград, 2021 г.

**Автор(ы)–составитель(и):**

к.э.н., доцент, доцент кафедры экономики и финансов Новиков Максим Викторович  
(ученая степень и(или) ученое звание, должность) (наименование кафедры) (Ф.И.О.)

И.о. заведующего кафедрой экономики и финансов, кандидат экономических наук  
С.А. Бондарева (наименование кафедры) (ученая степень и(или) ученое звание) (Ф.И.О.)

## СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы .....	4
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы .....	5
3. Содержание и структура дисциплины .....	6
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине .....	9
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины .....	21
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине .....	25
6.1. Основная литература .....	25
6.2. Дополнительная литература .....	25
6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы .....	25
6.4. Нормативные правовые документы .....	25
6.5. Интернет-ресурсы .....	26
6.6. Иные источники.....	26
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы .....	27

## 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина Б1.В.ДВ.07.02 «Защита экономических интересов субъектов внешнеторговой деятельности» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК <sub>02</sub> ОС-3.	Способность принимать участие в обосновании управленческих решений с использованием структурного, системного, проектного подходов в целях повышения эффективности деятельности организации	ПК <sub>02</sub> ОС-3.9	Способен проводить оценку эффективности деятельности организации, проектов организации

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
Профессиональный стандарт «Специалист по управлению рисками» (утв. приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 30 августа 2018 года N 564н) ОТФ «Стратегическое управление рисками организации»	ПК <sub>02</sub> ОС-3.9	проводит оценку эффективности деятельности организации, проектов организации

## **2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы**

Учебная дисциплина Б1.В.ДВ.07.02 «Защита экономических интересов субъектов внешнеторговой деятельности» к блоку вариативная часть, обязательные дисциплины учебного плана. В соответствии с учебным планом, по очной форме обучения дисциплина осваивается на 5 курсе в 9 семестре, общая трудоемкость дисциплины в зачетных единицах составляет 72 часов (2 ЗЕТ).

Освоение дисциплины опирается на минимально необходимый объем теоретических знаний в области экономической безопасности, а также на приобретенные ранее умения и навыки, связанные с оценкой уровня экономической безопасности национального хозяйства в целом, отраслей и регионов, учитывающие экономические интересы субъектов Федерации, крупных корпоративных образований и интегрированных компаний.

Дисциплина реализуется после изучения дисциплин: Б1.В.05 «Мировая экономика и международные экономические отношения», Б1.О.12 «Экономическая безопасность», Б1.О.11 «Государственное регулирование экономики».

По очной форме обучения на контактную работу с преподавателем запланировано 38 часа из них 20 часов лекционных занятий, 18 часа практических занятий, на самостоятельную работу – 34 часа.

По заочной форме обучения количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем 10 часа из них 4 часов лекционных занятий, 6 часа практических занятий и 94 часа выделено на самостоятельную работу обучающихся.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет.

### 3. Содержание и структура дисциплины

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.				Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Работа обучающихся по видам учебных занятий			
			Л/ЭО, ДОТ	ПЗ/ЭО, ДОТ	СР	
<b>Очная форма обучения</b>						
Тема 1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	8	2	2	4	<i>О</i>
Тема 2	Методы внешней торговли	8	2	2	4	<i>О, Т</i>
Тема 3	Подготовка внешнеторговой сделки	8	2	2	4	<i>О</i>
Тема 4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	10	4	2	4	<i>О, Т</i>
Тема 5	Таможенные пошлины и методология их определения	8	2	2	4	<i>О</i>
Тема 6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	8	2	2	4	<i>О</i>
Тема 7	Тарифные льготы и национальная система преференций	8	2	2	4	<i>О, Р</i>
Тема 8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	14	4	4	6	<i>О, Т</i>
Промежуточная аттестация						Зачет
<b>Всего:</b>		<b>72</b>	<b>20</b>	<b>18</b>	<b>34</b>	<b>2 ЗЕТ</b>
<b>Заочная форма обучения</b>						
Тема 1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	12	1		11	<i>О</i>
Тема 2	Методы внешней торговли	12	1		11	<i>О, Т</i>
Тема 3	Подготовка внешнеторговой сделки	13	1	1	11	<i>О</i>
Тема 4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	13	1	1	11	<i>О, Т</i>
Тема 5	Таможенные пошлины и методология их определения	12		1	11	<i>О</i>
Тема 6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	12		1	11	<i>О</i>
Тема 7	Тарифные льготы и национальная система преференций	12		1	11	<i>О, Р</i>

Тема 8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	18		1	17	<i>О, Т</i>
Промежуточная аттестация		4				Зачет
<b>Всего:</b>		<b>108</b>	<b>4</b>	<b>6</b>	<b>94</b>	<b>4</b>

Самостоятельная работа (СР) по изучению дисциплины осуществляется с применением ДОТ. Доступ к ДОТ осуществляется каждым обучающимся самостоятельно с любого устройства на портале: <https://lms.ranepa.ru>. Пароль и логин к личному кабинету/профилю/учетной записи предоставляется обучающемуся деканатом.

## Содержание дисциплины

### **Тема 1. Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы**

Внешнеторговая деятельность и внешнеторговая сделка. Виды внешнеторговых сделок. Основные внешнеторговые операции и их разновидности. Классификация внешнеторговых сделок по купле-продаже товаров. Особенности внешнеторговых сделок по купле-продаже услуг. Основные виды услуг. Обслуживающие услуги. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.

### **Тема 2. Методы внешней торговли**

Прямой метод внешней торговли. Косвенный метод внешней торговли. Виды посредников. Кооперативный метод внешней торговли. Метод встречной торговли. Институционально-конкурсный метод. Электронный метод внешней торговли.

### **Тема 3. Подготовка внешнеторговой сделки**

Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки. Личные встречи с иностранными партнерами. Стратегия и тактика проведения переговоров. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС. Базисные условия поставки группы *E* и *FIN*КОТЕРМС 2020. Базисные условия поставки группы *C* и *DI*НКОТЕРМС 2020. Выбор и изучение партнеров по внешнеторговой сделке. Страновые риски. Внешнеторговый контракт.

### **Тема 4. Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф**

Понятие таможенно-тарифного регулирования. Сущность таможенного тарифа. Простой (одноколонный) тариф. Сложный (многоколонный) тариф. Структура таможенного тарифа. Цели таможенного тарифа. Эскалация ставок таможенных пошлин. Принцип эффективного таможенного тарифа. Оптимальный тариф. Экономические эффекты от использования таможенного тарифа. Режим наибольшего благоприятствования. Формы реализации режима наибольшего благоприятствования. Режим свободной торговли. Национальный режим.

### **Тема 5. Таможенные пошлины и методология их определения**

Понятие таможенной пошлины как основного инструмента таможенного тарифа. Функции таможенных пошлин. Принципы, факторы и критерии формирования таможенной пошлины. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения (перемещения) товара. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления пошлин. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения товара. Таможенные по-

шлины в зависимости от характера происхождения пошлин. Таможенные пошлины в зависимости от характера действия и целей применения пошлин.

#### **Тема 6. Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля**

Понятие таможенной стоимости. Элементы таможенной стоимости. Взаимосвязанные лица. Основной метод определения таможенной стоимости. Определение таможенной стоимости по цене сделки с аналогичными товарами. Определение таможенной стоимости по цене сделки с однородными товарами. Определение таможенной стоимости по методу вычитания. Определение таможенной стоимости по методу сложения. Определение таможенной стоимости по резервному методу.

#### **Тема 7. Тарифные льготы и национальная система преференций**

Понятие тарифных льгот. Характерные черты тарифных льгот. Нормативная база предоставления тарифных льгот. Освобождение от уплаты таможенных пошлин. Таможенные процедуры, предусматривающие освобождение от уплаты таможенных пошлин. Товары в отношении, которых предоставляется тарифная льгота в виде освобождения от таможенных пошлин. Снижение ставки таможенных пошлин. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин. Тарифные квоты. Порядок предоставления тарифной квоты. Понятие тарифных преференций. Характерные черты тарифных преференций. Принципы Общей системы преференций. Единая система преференций ЕАЭС. Уровень преференций и преференциальные товары. Система преференций РФ.

#### **Тема 8. Нетарифные методы регулирования внешней торговли**

Нетарифные ограничения импортных и экспортных операций. Экономические инструменты нетарифного регулирования. Паратарифные инструменты. Дополнительные сборы. Уравнительные налоги и сборы. Уравнительные налоги и сборы. Косвенные налоги и сборы. Ценовые инструменты. Финансовые инструменты. Административные инструменты нетарифного регулирования.

На самостоятельную работу студентов по дисциплине Б1.В.ДВ.07.02 «Защита экономических интересов субъектов внешнеторговой деятельности» выносятся следующие темы:

№ п/п	Тема	Вопросы, выносимые на СРС	Очная форма
1	2	3	4
1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	Обслуживающие сделки по купле-продаже услуг.	<i>О</i>
2	Методы внешней торговли	Современные тенденции развития электронной торговли	<i>О, Т</i>
3	Подготовка внешне-торговой сделки	Тактика проведения переговоров	<i>О</i>
4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	Парадокс Менцлера	<i>О, Т</i>
5	Таможенные пошлины и методология их определения	Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения и от характера действия и целей.	<i>О</i>

6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	Контроль таможенной стоимости.	<i>O</i>
7	Тарифные льготы и национальная система преференций	Единая система преференций Евразийского экономического союза	<i>O, P</i>
8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	Развитие инструментов НТО в рамках ГАТТ/ВТО	<i>O, T</i>

#### 4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

##### 4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.ДВ.07.02 «Защита экономических интересов субъектов внешнеторговой деятельности» используются следующие формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Методы текущего контроля успеваемости
<b>Очная форма</b>		
Тема 1	Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы	Устный опрос
Тема 2	Методы внешней торговли	Устный опрос, Письменный тест
Тема 3	Подготовка внешнеторговой сделки	Устный опрос
Тема 4	Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф	Устный опрос, Письменный тест
Тема 5	Таможенные пошлины и методология их определения	Устный опрос
Тема 6	Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля	Устный опрос
Тема 7	Тарифные льготы и национальная система преференций	Устный опрос, проверка реферата
Тема 8	Нетарифные методы регулирования внешней торговли	Устный опрос, Письменный тест

4.1.2. Промежуточная аттестация проводится в форме зачета методом устного опроса по перечню примерных вопросов из п.4.3.

При подготовке к зачету студент внимательно просматривает вопросы, предусмотренные рабочей программой, и знакомится с рекомендованной основной литературой. Основой для сдачи экзамена студенту является изучение конспектов обзорных лекций, прослушанных в течение семестра, информация, полученная в результате самостоятельной работы, и практические навыки, освоенные на семинарских занятиях в течение семестра.

#### 4.2. Материалы текущего контроля успеваемости.

##### Тема 1. Внешнеторговые операции: сущность, виды и методы

###### Вопросы для устного опроса:

1. Понятие внешнеторговой деятельности.
2. Основные операции и их разновидности во внешнеторговой деятельности.
2. Внешнеторговые сделки по купле-продаже товаров.

3. Особенности внешнеторговые сделки по купле-продаже услуг.
4. Основные сделки по купле-продаже услуг.
5. Обслуживающие сделки по купле-продаже услуг.
6. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.

## **Тема 2. Методы внешней торговли**

### **Вопросы для устного опроса:**

1. Прямой метод внешней торговли.
2. Косвенный метод внешней торговли и виды посредников.
3. Кооперативный метод
4. Метод встречной торговли.
5. Институционально-конкурсный.
6. Электронный метод внешней торговли.

### **Вопросы для тестирования:**

Вопрос 1. Внешнеторговые операции охватывают взаимоотношения следующего характера:

- а. культурного
- б. экономического
- в. правового
- г. социального.

Вопрос 2. В торговле товарами основными видами операций является:

- а. экспорт
- б. реимпорт
- в. транзит
- г. реэкспорт

Вопрос 3. Товар переходит из разряда реэкспортного в разряд импортного, если стоимость дополнительных операций составила более:

- а. 30% от экспортной цены
- б. 20% от экспортной цены
- в. 40 % от экспортной цены
- г. 50% от экспортной цены

Вопрос 4. Объекты товарообменных сделок могут быть представлены в:

- а. материально-вещественной форме
- б. форме услуг
- в. форме авторского права
- г. форме патента или лицензии

Вопрос 5. К реимпортным товарам относятся товары, возвращенные с:

- а. аукционов
- б. выставок
- в. консигнационного склада
- г. ярмарок

Вопрос 6. ОЭСР делить международные встречные сделки на:

- а. бартерную компенсацию
- б. валютную компенсацию
- в. торговую компенсацию
- г. научно-техническую компенсацию.

Вопрос 7. Неторгуемыми услугами называют услуги, которые:

- а. запрещены к экспорту или импорту
- б. оказываются только государством
- в. не входят в список ГАТС
- г. не пересекают таможенную границу.

Вопрос 8. К основным сделкам по купле-продаже услуг относят:

- а. сделки по оказанию производственно-технических услуг
- б. сделки по страхованию грузов
- в. аудиторские услуги
- г. сделки по международным расчетам

### **Тема 3. Подготовка внешнеторговой сделки**

#### **Вопросы для устного опроса:**

1. Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки.
2. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки.
3. Личные встречи с иностранными партнерами.
4. Стратегия и тактика проведения переговоров.
5. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС

#### **Темы рефератов:**

1. Виды письменных инициатив экспортера.
2. Письменная инициатива импортера.
3. Порядок проведения личных встреч.
4. Методики оценки надежности контрагентов.
5. Методики оценки коммерческих рисков.
6. Оценка политических рисков.
7. Внешнеторговый контракт и его структура.
8. Значимые и незначимые условия внешнеторгового контракта.

### **Тема 4. Таможенно-тарифное регулирование и таможенный тариф**

#### **Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие таможенно-тарифного регулирования.
2. Сущность таможенного тарифа.
3. Простой (одноколонный) и сложный (многоколонный) тариф.
4. Цели и функции таможенного тарифа.
5. Принципы формирования таможенного тарифа.
6. Экономические эффекты от использования таможенного тарифа.

**Вопросы для тестирования:**

Вопрос 1. Как называется метод международной торговли, который осуществляется через международные биржи, аукционы и торги:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос 2. Какой метод международной торговли целесообразней использовать, если стороны испытывают затруднения с валютой:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос 3. Какие меры государственного регулирования внешней торговли применяются, как ответные и приводят к политическому противостоянию:

- а. двухсторонние
- б. односторонние
- в. трехсторонние
- г. многосторонние.

Вопрос 4. В результате, каких мер вводятся конвенционные пошлины:

- а. односторонних
- б. трехсторонних
- в. многосторонних
- г. двухсторонних.

Вопрос 5. Инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности, согласно ФЗ № 164 не является:

- а. тарифное регулирование
- б. нетарифное регулирование
- в. запреты и ограничения
- г. цензура.

Вопрос 6. Государственная монополия во внешней торговли в РФ распространяется на:

- а. водные биоресурсы
- б. драгоценные металлы
- в. лесные биоресурсы
- г. алмазы.

Вопрос 7. Различают следующие типы таможенных тарифов:

- а. эскалационный
- б. простой
- в. интенсивный
- г. экстенсивный.

Вопрос 8. Таможенная пошлина выполняет следующие экономические функции:

- а. протекционистскую
- б. преференциальную
- в. статистическую
- г. уравнительную.

## **Тема 5. Таможенные пошлины и методология их определения»**

### **Вопросы для устного опроса:**

1. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения (перемещения) товара.
2. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления пошлин.
3. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения товара.
4. Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения пошлин.
5. Таможенные пошлины в зависимости от характера действия и целей применения пошлин.

### **Темы рефератов:**

1. Процедура определения страны происхождения товара
2. Адвалорные таможенные пошлины.
3. Специфические таможенные пошлины.
4. Смешанные таможенные пошлины.
5. Порядок установления сезонных таможенных пошлин.
6. Процедура расчета таможенных пошлин на углеводородное сырье.
7. Определение ставки эффективной ставки таможенной пошлины.

## **Тема 6. Методы определения таможенной стоимости и процедура ее контроля**

### **Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие таможенной стоимости.
2. Основной метод определения таможенной стоимости.
3. Определение таможенной стоимости по цене сделки с аналогичными товарами.
4. Определение таможенной стоимости по цене сделки с однородными товарами.
5. Определение таможенной стоимости по методу вычитания.
6. Определение таможенной стоимости по методу сложения.
7. Определение таможенной стоимости по резервному методу.
8. Контроль таможенной стоимости

### **Темы рефератов:**

1. Взаимосвязанные лица и их влияние на процедуру определения таможенной стоимости.
2. Брюссельская система определения таможенной стоимости.
3. Система ГАТТ по определению таможенной стоимости.
4. Дополнительные операции, влияющие на величину таможенной стоимости.
5. Процедура таможенного контроля правильности определения таможенной стоимости.
6. Учет лицензионных платежей при определении таможенной стоимости.
7. Таможенные процедуры и случаи, исключаящие определение таможенной стоимости.

## **Тема 7. Тарифные льготы и национальная система преференций**

### **Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие тарифных льгот.
2. Освобождение от уплаты таможенных пошлин.
3. Снижение ставки таможенных пошлин.
4. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин.
5. Тарифные квоты.
6. Понятие тарифных преференций.
7. Единая система преференций Евразийского экономического союза.

### ***Темы рефератов:***

1. Система тарифных льгот Евразийского экономического союза.
2. Особенности применения тарифных квот.
3. Имперская система тарифных преференций.
4. Общая система преференций ЮНКТАД.
5. Генеральная система торговых преференций.
6. Национальная система преференций США.
7. Система тарифных преференций ЕС.

## **Тема 8. Нетарифные методы регулирования внешней торговли**

### **Вопросы для устного опроса:**

1. Понятие и сущность нетарифного регулирования.
2. Паратарифные инструменты нетарифного регулирования.
3. Ценовые инструменты нетарифного регулирования.
4. Финансовые инструменты нетарифного регулирования.
5. Эмбарго как инструмент нетарифного регулирования.
6. Технические инструменты нетарифного регулирования.
7. Монополистические инструменты нетарифного регулирования

### ***Вопросы для тестирования:***

Вопрос 1. К экономическим инструментам нетарифного регулирования относятся:

- а. паратарифные инструменты
- б. количественные инструменты
- в. ценовые инструменты
- г. монополистические меры

Вопрос 2. Паратарифные инструменты нетарифного регулирования включают в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 3. Ценовые инструменты нетарифного регулирования включает в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 4. При нетарифном регулировании внешней торговли к мерам контроля над ценами не относится:

- а. административное фиксирование цен
- б. добровольное ограничение экспортных цен
- в. множественные валютные курсы
- г. скользящие сборы

Вопрос 5. К мерам количественного контроля относятся:

- а. контингенты
- б. эмбарго
- в. обязательная инспекция
- г. лицензирование

Вопрос 6. Разрешение на импорт в страну определенного количества товара по сниженным пошлинам:

- а. избирательной квотой
- б. сезонной квотой
- в. процентной квотой
- г. тарифной квоты

Вопрос 7. Данного вида лицензии при осуществлении ВЭД не существует:

- а. именная
- б. генеральная
- в. на предъявителя
- г. разовая

Вопрос 8. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос 9. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос 10. Специальные защитные меры не применяются в случае, если страной происхождения товара является:

- а. развитая страна и доля импорта данного товара не превышает 2% от общего объема импорта
- б. страна СНГ и доля импорта данного товара не превышает 6% от общего объема импорта
- в. страна ЕС и доля импорта данного товара не превышает 1,5% от общего объема импорта
- г. развивающаяся страна и доля импорта данного товара не превышает 3% от общего объема импорта.

***Темы рефератов:***

1. Практика применения нетарифных мер регулирования в рамках ВТО.
2. Внешнеторговые меры принуждения.
3. Завуалированные запреты.
4. Декретированная таможенная стоимость.
5. Импортные депозиты.
6. Специальные защитные меры.
7. Антидемпинговые пошлины.
8. Компенсационные пошлины

### **Шкала оценивания**

#### **Устный опрос**

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания при проведении устного опроса является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умение применять полученные знания на практике, овладение навыками анализа и систематизации финансовой информации в области государственных и муниципальных финансов.

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет применять полученные знания на практике, владеет навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия
89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет применять полученные знания на практике в отдельных сферах профессиональной деятельности, владеет основными навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия
74% - 60%	Учащийся демонстрирует достаточное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет использовать полученные знания для решения основных практических задач в отдельных сферах профессиональной деятельности, частично владеет основными навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, не умеет применять полученные знания на практике, не владеет навыками анализа и систематизации финансовой информации в области внешнеэкономической деятельности предприятия

#### **Тестирование**

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критерием оценивания при проведении тестирования, является количество верных ответов, которые дал студент на вопросы теста. При расчете количества баллов, полученных студентом по итогам тестирования, используется следующая формула:

$$B = \frac{B}{O} \times 100\%,$$

где Б – количество баллов, полученных студентом по итогам тестирования;

В – количество верных ответов, данных студентом на вопросы теста;

О – общее количество вопросов в тесте.

#### **Проверка реферата**

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при проверке реферата во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания при проверке реферата является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.
89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.
74% - 60%	Учащийся демонстрирует достаточное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.

### 4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации.

#### 4.3.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы.

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК <sub>02</sub> ОС-3.	Способность принимать участие в обосновании управленческих решений с использованием структурного, системного, проектного подходов в целях повышения эффективности деятельности организации	ПК <sub>02</sub> ОС-3.9	Способен проводить оценку эффективности деятельности организации, проектов организации

#### 4.3.2 Типовые оценочные средства

##### Вопросы для подготовки к зачету

1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономическая политика.
2. Понятие внешнеторговой деятельности и разновидности внешнеторговых операций.
3. Прямой метод внешней торговли.
4. Косвенный метод внешней торговли и виды посредников.
5. Кооперативный метод и метод встречной торговли.
6. Институционально-конкурсный и электронный метод внешней торговли.
7. Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки.
8. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки.
9. Личные встречи с иностранными партнерами.
10. Стратегия и тактика проведения переговоров.
11. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС.
12. Понятие и виды таможенного тарифа.
13. Экономические эффекты от применения таможенного тарифа.
14. Таможенная пошлина и ее экономические функции.
15. Характеристика тарифных льгот.
16. Торговые режимы
17. Понятие и особенности применения тарифных преференций.
18. Понятие и сущность таможенной стоимости товара.

19. Контроль таможенной стоимости.
20. Понятие и сущность нетарифных инструментов регулирования внешней торговли.
21. Экономические инструменты нетарифного регулирования.
22. Административные инструменты нетарифного регулирования.

**Вопросы для тестирования:**

Вопрос 1. Внешнеэкономическая деятельность включает:

- а. инвестиционную деятельность
- б. дипломатическую деятельность
- в. производственную кооперацию
- г. духовно-просветительскую деятельность.

Вопрос 2. Признаками международной коммерческой сделки является:

- а. перемещение предмета сделки за границу страны-продавца
- б. совершение платежа в иностранной валюте
- в. совершение сделки между сторонами резидентами разных стран
- г. совершение сделки между партнерами, предприятия которых находится в разных странах

Вопрос 3. Внешнеторговые операции охватывают взаимоотношения следующего характера:

- а. культурного
- б. экономического
- в. правового
- г. социального.

Вопрос 4. В торговле товарами основными видами операций является:

- а. экспорт
- б. реимпорт
- в. транзит
- г. реэкспорт

Вопрос 5. Товар переходит из разряда реэкспортного в разряд экспортного, если стоимость дополнительных операций составила более:

- а. 30% от экспортной цены
- б. 20% от экспортной цены
- в. 40 % от экспортной цены
- г. 50% от экспортной цены

Вопрос 6. Существуют следующие виды реэкспорта:

- а. встречный
- б. косвенный
- в. товарообменный
- г. компенсационный

Вопрос 7. Иностранные товары, предназначенные для реэкспорта, ввозятся на таможенную территорию:

- а. с уплатой минимальных пошлин
- б. с уплатой преференциальных пошлин
- в. с уплатой генеральных пошлин
- г. без уплаты пошлин

Вопрос 8. При неосуществлении вывоза реэкспортных товаров с таможенной территории в установленные сроки:

- а. уплачиваются таможенные пошлины и проценты с них
- б. товары переходят в собственность государства
- в. товары подлежат уничтожению
- г. возвращаются ранее уплаченные таможенные пошлины и сборы

Вопрос 9. Под режим реэкспорта могут быть помещены товары, ввезенные ранее под другим таможенным режимом, если:

- а. уплачены таможенные пошлины и сборы
- б. товар был ввезен по таможенным преференциям
- в. не использовались для извлечения прибыли
- г. прошло не более 1 года с момента ввоза

Вопрос 10. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин при реимпорте производится в течении:

- а. 2 лет
- б. 3 лет
- в. 1 года
- г. 6 месяцев

Вопрос 11. Сделки по торговой компенсации должны завершаться в пределах:

- а. 3 лет
- б. 1 года
- в. 2 лет
- г. 5 лет

Вопрос 12. К основным сделкам по купле-продаже услуг относят:

- а. сделки по оказанию производственно-технических услуг
- б. сделки по страхованию грузов
- в. аудиторские услуги
- г. сделки по международным расчетам

Вопрос 13. Периодические платежи собственнику исключительных прав в течение срока действия лицензионного договора называются:

- а. трансферты
- б. паушальные платежи
- в. роялти
- г. смешанные платежи

Вопрос 14. Сделки по торговле объектами авторского права не предполагают:

- а. переуступку прав на перевод произведения
- б. продажу предметов искусства
- в. получение прав на постановку пьес
- г. права на исполнение музыкального произведения.

Вопрос 15. В зависимости от каналов сбыта внешнеторговые сделки подразделяют на:

- а. международные
- б. прямые
- в. региональные
- г. локальные

Полный комплект оценочных материалов для промежуточной аттестации представлен в приложении 1 РПД.

### **Шкала оценивания**

При оценивании результатов обучения используется следующая шкала оценок:

100% - 90% (отлично)	Этапы формирования компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы на высоком уровне. Свободное владение материалом, выявление межпредметных связей. Уверенное владение понятийным аппаратом дисциплины. Практические навыки профессиональной деятельности сформированы на высоком уровне. Способность к самостоятельному нестандартному решению практических задач
89% - 75% (хорошо)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы достаточно. Детальное воспроизведение учебного материала. Практические навыки профессиональной деятельности в значительной мере сформированы. Присутствуют навыки самостоятельного решения практических задач с отдельными элементами творчества.
74% - 60% (удовлетворительно)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы на минимальном уровне. Наличие минимально допустимого уровня в усвоении учебного материала, в т.ч. в самостоятельном решении практических задач. Практические навыки профессиональной деятельности сформированы не в полной мере.
менее 60% (неудовлетворительно)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, не сформированы. Недостаточный уровень усвоения понятийного аппарата и наличие фрагментарных знаний по дисциплине. Отсутствие минимально допустимого уровня в самостоятельном решении практических задач. Практические навыки профессиональной деятельности не сформированы.

#### **4.4. Методические материалы**

Процедура оценивания результатов обучения, характеризующих этапы формирования компетенций, осуществляются в соответствии с Положением о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации студентов в ФГБОУ ВО РАНХиГС и Регламентом о балльно-рейтинговой системы в Волгоградском институте управления - филиале РАНХиГС.

#### **5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины**

##### **Методические рекомендации по написанию рефератов**

Реферат является индивидуальной самостоятельно выполненной работой студента. Тему реферата студент выбирает из перечня тем, рекомендуемых преподавателем, ведущим соответствующую дисциплину. Реферат, как правило, должен содержать следующие

структурные элементы: Титульный лист Содержание Введение Основная часть Заключение Список литературы Приложения (при необходимости).

Требования к объему: не более 15 страниц. Оформление: Шрифт TimesNewRoman, 12 шрифт, 1,5 интервала, 1,5 см абзацный отступ. Оригинальность по системе Антиплагиат.ВУЗ – не менее 60 процентов.

### **Рекомендации по планированию и организации времени, необходимого на изучение дисциплины**

#### **Структура времени, необходимого на изучение дисциплины**

Форма изучения дисциплины	Время, затрачиваемое на изучение дисциплины, %
Изучение литературы, рекомендованной в учебной программе	40
Решение задач, практических упражнений и ситуационных примеров	40
Изучение тем, выносимых на самостоятельное рассмотрение	20
Итого	100

#### **Рекомендации по подготовке к практическому (семинарскому) занятию**

Практическое (семинарское) занятие - одна из основных форм организации учебного процесса, представляющая собой коллективное обсуждение студентами теоретических и практических вопросов, решение практических задач под руководством преподавателя. Основной целью практического (семинарского) занятия является проверка глубины понимания студентом изучаемой темы, учебного материала и умения изложить его содержание ясным и четким языком, развитие самостоятельного мышления и творческой активности у студента. На практических (семинарских) занятиях предполагается рассматривать наиболее важные, существенные, сложные вопросы которые, наиболее трудно усваиваются студентами. При этом готовиться к практическому (семинарскому) занятию всегда нужно заранее. Подготовка к практическому (семинарскому) занятию включает в себя следующее:

- обязательное ознакомление с планом занятия, в котором содержатся основные вопросы, выносимые на обсуждение;
- изучение конспектов лекций, соответствующих разделов учебника, учебного пособия, содержания рекомендованных нормативных правовых актов;
- работа с основными терминами (рекомендуется их выучить);
- изучение дополнительной литературы по теме занятия, делая при этом необходимые выписки, которые понадобятся при обсуждении на семинаре;
- формулирование своего мнения по каждому вопросу и аргументированное его обоснование;
- запись возникших во время самостоятельной работы с учебниками и научной литературы вопросов, чтобы затем на семинаре получить на них ответы;
- обращение за консультацией к преподавателю.

Практические (семинарские) занятия включают в себя и специально подготовленные рефераты, выступления по какой-либо сложной или особо актуальной проблеме, решение задач. На практическом (семинарском) занятии студент проявляет свое знание предмета, корректирует информацию, полученную в процессе лекционных и внеаудиторных занятий, формирует определенный образ в глазах преподавателя, получает навыки устной речи и культуры дискуссии, навыки практического решения задач.

## **Рекомендации по изучению методических материалов**

Методические материалы по дисциплине позволяют студенту оптимальным образом организовать процесс изучения данной дисциплины. Методические материалы по дисциплине призваны помочь студенту понять специфику изучаемого материала, а в конечном итоге – максимально полно и качественно его освоить. В первую очередь студент должен осознать предназначение методических материалов: структуру, цели и задачи. Для этого он знакомится с преамбулой, оглавлением методических материалов, говоря иначе, осуществляет первичное знакомство с ним. В разделе, посвященном методическим рекомендациям по изучению дисциплины, приводятся советы по планированию и организации необходимого для изучения дисциплины времени, описание последовательности действий студента («сценарий изучения дисциплины»), рекомендации по работе с литературой, советы по подготовке к экзамену и разъяснения по поводу работы с тестовой системой курса и над домашними заданиями. В целом данные методические рекомендации способны облегчить изучение студентами дисциплины и помочь успешно сдать экзамен. В разделе, содержащем учебно-методические материалы дисциплины, содержание практических занятий по дисциплине, словарь основных терминов дисциплины.

### **Рекомендации по самостоятельной работе студентов**

Неотъемлемым элементом учебного процесса является самостоятельная работа студента. При самостоятельной работе достигается конкретное усвоение учебного материала, развиваются теоретические способности, столь важные для современной подготовки специалистов. Формы самостоятельной работы студентов по дисциплине: написание конспектов, подготовка ответов к вопросам, написание рефератов, решение задач, исследовательская работа, выполнение контрольной работы.

Задания для самостоятельной работы включают в себя комплекс аналитических заданий выполнение, которых, предполагает тщательное изучение научной и учебной литературы, периодических изданий, а также законодательных и нормативных документов предлагаемых в п.6.4 «Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине». Задания предоставляются на проверку в печатном виде.

### **Рекомендации по работе с литературой**

При изучении курса учебной дисциплины особое внимание следует обратить на рекомендуемую основную и дополнительную литературу.

Важным элементом подготовки к семинару является глубокое изучение основной и дополнительной литературы, рекомендованной по теме занятия, а также первоисточников. При этом полезно прочитанную литературу законспектировать. Конспект должен отвечать трем требованиям: быть содержательным, по возможности кратким и правильно оформленным.

Содержательным его следует считать в том случае, если он передает все основные мысли авторов в целостном виде. Изложить текст кратко – это значит передать содержание книги, статьи в значительной мере своими словами. При этом следует придерживаться правила - записывать мысль автора работы лишь после того, как она хорошо понята. В таком случае поставленная цель будет достигнута. Цитировать авторов изучаемых работ (с обязательной ссылкой на источник) следует в тех случаях, если надо записывать очень важное определение или положение, обобщающий вывод.

Важно и внешнее оформление конспекта. В его начале надо указать тему семинара, дату написания, названия литературных источников, которые будут законспектированы.

Глубокая самостоятельная работа над ними обеспечит успешное усвоение изучаемой дисциплины.

Одним из важнейших средств серьезного овладения теорией является **конспектирование первоисточников**.

Для составления конспекта рекомендуется сначала прочитать работу целиком, чтобы уяснить ее общий смысл и содержание. При этом можно сделать пометки о ее структуре, об основных положениях, выводах, надо стараться отличать в тексте основное от второстепенного, выводы от аргументов и доказательств. Если есть непонятные слова, надо в энциклопедическом словаре найти, что это слово обозначает. Закончив чтение (параграфа, главы, статьи) надо задать себе вопросы такого рода: В чем главная мысль? Каковы основные звенья доказательства ее? Что вытекает из утверждений автора? Как это согласуется с тем, что уже знаете о прочитанном из других источников?

Ясность и отчетливость восприятия текста зависит от многого: от сосредоточенности студента, от техники чтения, от настойчивости, от яркости воображения, от техники фиксирования прочитанного, наконец, от эрудиции – общей и в конкретно рассматриваемой проблеме.

Результатом первоначального чтения должен быть простой **план текста и четкое представление о неясных местах**, отмеченных в книге. После предварительного ознакомления, при повторном чтении следует **выделить основные мысли автора** и их развитие в произведении, обратить внимание на обоснование отдельных положений, на методы и формы доказательства, наиболее яркие примеры. В ходе этой работы окончательно отбирается материал для записи и определяется ее вид: **план, тезисы, конспект**.

План это краткий, последовательный перечень основных мыслей автора. Запись прочитанного в виде тезисов – значит выявить и записать опорные мысли текста. Разница между планом и тезисами заключается в следующем: в плане мысль называется (ставь всегда вопрос: о чем говорится?), в тезисах – формулируется – (что именно об этом говорится?). Запись опорных мыслей текста важна, но полного представления о прочитанном на основании подобной записи не составишь. Важно осмыслить, как автор доказывает свою мысль, как убеждает в истинности своих выводов. Так возникает конспект. Форма записи, как мы уже отметили, усложняется в зависимости от целей работы: план – о чем?; тезисы – о чем? что именно?; конспект – о чем? что именно? как?

Конспект это краткое последовательное изложение содержания. Основу его составляет план, тезисы и выписки. Недостатки конспектирования: многословие, цитирование не основных, а связующих мыслей, стремление сохранить стилистическую связанность текста в ущерб его логической стройности. Приступать к конспектированию необходимо тогда, когда сложились навыки составления записи в виде развернутого подробного плана.

Форма записи при конспектировании требует особого внимания: важно, чтобы собственные утверждения, размышления над прочитанным, четко отделялись при записи. Разумнее выносить свои пометки на широкие поля, записывать на них дополнительные справочные данные, помогающие усвоению текста (дата события, упомянутого авторами; сведения о лице, названном в книге; точное содержание термина). Если конспектируется текст внушительного объема, необходимо указывать страницы книги, которые охватывает та или иная часть конспекта.

Для удобства пользования своими записями важно озаглавить крупные части конспекта, подчеркивая **заголовки**. Следует помнить о назначении красной строки, стремиться к четкой графике записей – уступами, колонками. Излагать главные мысли автора и их систему аргументов – необходимо преимущественно своими словами, перерабатывая таким образом информацию, – так проходит уяснение ее сути. Мысль, фразы, понятия в контексте, могут приобрести более пространное изложение в записи. Но текст оригинала свертывается, и студент, отрабатывая логическое мышление, учиться выделять главное и

обобщать однотипные суждения, однородные факты. Кроме того, делая записи своими словами, обобщая, студент учится письменной речи.

Знание общей стратегии чтения, техники составления плана и тезисов определяет и технологию конспектирования

- Внимательно читать текст, попутно отмечая непонятные места, незнакомые термины и понятия. **Выписать на поля** значение отмеченных понятий.

- При первом чтении текста необходимо составить его **простой план**, последовательный перечень основных мыслей автора.

- При повторном чтении текста выделять **систему доказательств** основных положений работы автора.

- Заключительный этап работы с текстом состоит в осмыслении ранее отмеченных мест и их краткой последовательной записи.

- При конспектировании нужно стремиться **выразить мысль автора своими словами**, это помогает более глубокому усвоению текста.

- В рамках работы над первоисточником важен умелый **отбор цитат**. Необходимо учитывать, насколько ярко, оригинально, сжато изложена мысль. Цитировать необходимо те суждения, на которые впоследствии возможна ссылка как на авторитетное изложение мнения, вывода по тому или иному вопросу.

Конспектировать целесообразно не на отдельном листе, а в общей тетради на одной странице листа. Обратная сторона листа может быть использована для дополнений, необходимость которых выяснится в дальнейшем. При конспектировании литературы следует оставить широкие поля, чтобы записать на них план конспекта. Поля могут быть использованы также для записи своих замечаний, дополнений, вопросов. При выступлении на семинаре студент может пользоваться своим конспектом для цитирования первоисточника. Все участники занятия внимательно слушают выступления товарищей по группе, отмечают спорные или ошибочные положения в них, вносят поправки, представляют свои решения и обоснования обсуждаемых проблем.

В конце семинара, когда преподаватель занятия подводит итоги, студенты с учетом рекомендаций преподавателя и выступлений сокурсников, дополняют или исправляют свои конспекты.

## **6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине**

### **6.1. Основная литература**

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 420 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15767-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/509648>
2. Дерен, В. И. Экономика и международный бизнес : учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен, А. В. Дерен. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 326 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14389-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/516974> (дата обращения: 13.06.2023). Журавлёва Н. А. Экономическая безопасность: учебное пособие. Изд. Петербургский государственный

университет путей сообщения Императора Александра I - 78с., 2022. [Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/224522> — ЭБС «Лань», по паролю]

3. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 720 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13547-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/519595>

### **6.2. Дополнительная литература.**

1. 1 Коренная, А. А. Преступления в сфере экономической деятельности : учебник для вузов / А. А. Коренная. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 383 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14394-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/520060>
2. Максимцев, И. А. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник и практикум для вузов / И. А. Максимцев, П. Д. Шимко, В. Г. Шубаева ; под научной редакцией П. Д. Шимко. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 431 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16000-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/523609>

### **6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы**

1. Жиряева Е.В. Правовое регулирование ВЭД: учебное пособие/ Жиряева Е.В.— Торговля и глобализация: события последних тридцати лет Торговля и глобализация: события последних тридцати лет и дальнейшие эволюционные траектории. Кнобель А. Ю., Алиев Т. М., Пыжиков Н. С., Флегонтова Т. А. Издательский дом "Дело" РАНХиГС – 72с. 2019 [Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/143435>— ЭБС «Лань», по паролю]

### **6.4. Нормативные правовые документы.**

1. Конституция Российской Федерации. — М.: Б.и., 1993.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации
3. Налоговый кодекс РФ от 31.07.1998 № 146-ФЗ. Ч. 1.
4. Налоговый кодекс РФ от 05.08.2000 № 117-ФЗ. Ч. 2.
5. Таможенный кодекс Таможенного союза
5. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
6. Федеральный закон от 21 мая 1993 г. N 5003-1 «О таможенном тарифе».
7. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».
8. Федеральный закон от 27 декабря 2002 г. N 184-ФЗ «О техническом регулировании».
9. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. N 183-ФЗ «Об экспортном контроле».
10. Федеральный закон от 22 июля 2005 г. N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации».
- 11.».
12. Федеральный закон от 30 декабря 1999г.№ 225-ФЗ. «О соглашениях о разделе продукции»
13. Федеральный закон от 21 июля 2005г.№115-ФЗ «О концессионных соглашениях»

14. Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. N 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».
15. Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 г.
16. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29. 05.2014 г.

### **6.5. Интернет-ресурсы, справочные системы.**

1. Официальный сайт Государственной Думы РФ - [duma.gov.ru](http://duma.gov.ru)
2. Официальный сайт Министерства финансов РФ - [minfin.ru](http://minfin.ru)
3. Официальный сайт Правительства РФ - [правительство.pф](http://pravительство.pф)
4. Официальный сайт Совета Федерации - [council.gov.ru](http://council.gov.ru)
5. Официальный сайт Федеральной налоговой службы - [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru)
6. Официальный сайт Федеральной таможенной службы – [www.customs.ru](http://www.customs.ru)
7. Официальный сайт Европейского союза - [europa.eu](http://europa.eu)
8. Официальный сайт Всемирной торговой организации – [www.wto.org](http://www.wto.org)
9. Официальный сайт Конференции ООН по торговле и развитию – [www.un.ru/ga/unctad/ org](http://www.un.ru/ga/unctad/org)
10. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии - [eurasiancommission.org](http://eurasiancommission.org)
11. Официальный сайт ЦБ РФ - [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru)
12. СПС «Консультант Плюс»
13. СПС «Гарант»

### **6.6. Иные источники**

*Иные источники не используются*

## **7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы**

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает в себя:

- лекционные аудитории, оборудованные видеопроекторным оборудованием для презентаций, средствами звуковоспроизведения, экраном;
- помещения для проведения семинарских и практических занятий, оборудованные учебной мебелью.

Дисциплина поддержана соответствующими лицензионными программными продуктами: Microsoft Windows 7 Prof, Microsoft Office 2010, Kaspersky 8.2, СПС Гарант, СПС Консультант.

Программные средства обеспечения учебного процесса включают:

- программы презентационной графики (MS PowerPoint – для подготовки слайдов и презентаций);

- текстовые редакторы (MS WORD), MS EXCEL – для таблиц, диаграмм.

Вуз обеспечивает каждого обучающегося рабочим местом в компьютерном классе в соответствии с объемом изучаемых дисциплин, обеспечивает выход в сеть Интернет.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся включают следующую оснащенность: столы аудиторные, стулья, доски аудиторные, компьютеры с подключением к локальной сети института (включая правовые системы) и Интернет.

Для изучения учебной дисциплины используются автоматизированная библиотечная информационная система и электронные библиотечные системы: «Университетская библиотека ONLINE», «Электронно-библиотечная система издательства ЛАНЬ», «Электронно-библиотечная система издательства «Юрайт», «Электронно-библиотечная система IPRbooks», «Научная электронная библиотека eLIBRARY» и др.

Приложение 1.

**Фонды оценочных средств  
промежуточной аттестации  
по дисциплине «Защита экономических интересов субъектов внешнеторговой деятельности»**

## Вопросы к экзамену

1. Внешнеэкономическая деятельность и внешнеэкономическая политика.
2. Понятие внешнеторговой деятельности и разновидности внешнеторговых операций.
3. Внешнеторговые сделки по купле-продаже товаров.
4. Внешнеторговые сделки по купле-продаже услуг.
5. Внешнеторговые сделки по купле-продаже объектов интеллектуальной собственности.
6. Прямой метод внешней торговли.
7. Косвенный метод внешней торговли и виды посредников.
8. Кооперативный метод и метод встречной торговли.
9. Институционально-конкурсный и электронный метод внешней торговли.
10. Инициатива экспортера по заключению внешнеторговой сделки.
11. Инициатива импортера по заключению внешнеторговой сделки.
12. Личные встречи с иностранными партнерами.
13. Стратегия и тактика проведения переговоров.
14. Базисные условия поставки и особенности использования ИНКОТЕРМС.
15. Базисные условия поставки группы E и F ИНКОТЕРМС 2020.
16. Базисные условия поставки группы C и ДИНКОТЕРМС 2020.
17. Выбор и изучение партнеров по внешнеторговой сделке.
18. Страновые риски.
19. Внешнеторговый контракт.
20. Понятие и виды таможенного тарифа.
21. Цели и функции таможенного тарифа.
22. Принцип эскалации таможенного тарифа.
23. Принцип эффективного тарифа.
24. Экономические эффекты от применения таможенного тарифа.
25. Таможенная пошлина и ее экономические функции.
26. Таможенные пошлины в зависимости от направления движения товара.
27. Таможенные пошлины в зависимости от способа установления.
28. Таможенные пошлины в зависимости от страны происхождения.
29. Таможенные пошлины в зависимости от характера происхождения.
30. Характеристика тарифных льгот.
31. Возврат ранее уплаченной таможенной пошлины.
32. Освобождение от уплаты таможенной пошлины.
33. Тарифные квоты
34. Понятие и особенности применения тарифных преференций.
35. Режим наибольшего благоприятствования.
36. Национальный режим.
37. Режим свободной торговли.
38. Понятие и сущность таможенной стоимости товара.
39. Методы определения таможенной стоимости товара (основной метод, метод по цене сделки с идентичными товарами, метод по цене сделки с однородными товарами).
40. Методы определения таможенной стоимости товара (метод на основе вычитания стоимости, метод на основе сложения стоимости, резервный метод).
41. Контроль таможенной стоимости.
42. Понятие и сущность нетарифных инструментов регулирования внешней торговли.
43. Экономические инструменты нетарифного регулирования.
44. Административные инструменты нетарифного регулирования.

## Вопросы для итогового тестирования

Вопрос 1. Внешнеэкономическая деятельность включает:

- а. инвестиционную деятельность
- б. дипломатическую деятельность
- в. производственную кооперацию
- г. духовно-просветительскую деятельность.

Вопрос 2. Признаками международной коммерческой сделки является:

- а. перемещение предмета сделки за границу страны-продавца
- б. совершение платежа в иностранной валюте
- в. совершение сделки между сторонами резидентами разных стран
- г. совершение сделки между партнерами, предприятия которых находится в разных странах

Вопрос 3. Внешнеторговые операции охватывают взаимоотношения следующего характера:

- а. культурного
- б. экономического
- в. правового
- г. социального.

Вопрос 4. В торговле товарами основными видами операций является:

- а. экспорт
- б. реимпорт
- в. транзит
- г. реэкспорт

Вопрос 5. Товар переходит из разряда реэкспортного в разряд экспортного, если стоимость дополнительных операций составила более:

- а. 30% от экспортной цены
- б. 20% от экспортной цены
- в. 40 % от экспортной цены
- г. 50% от экспортной цены

Вопрос 6. Существуют следующие виды реэкспорта:

- а. встречный
- б. косвенный
- в. товарообменный
- г. компенсационный

Вопрос 7. Иностранные товары, предназначенные для реэкспорта, ввозятся на таможенную территорию:

- а. с уплатой минимальных пошлин
- б. с уплатой преференциальных пошлин
- в. с уплатой генеральных пошлин
- г. без уплаты пошлин

Вопрос 8. При неосуществлении вывоза реэкспортных товаров с таможенной территории в установленные сроки:

- а. уплачиваются таможенные пошлины и проценты с них

- б. товары переходят в собственность государства
- в. товары подлежат уничтожению
- г. возвращаются ранее уплаченные таможенные пошлины и сборы

Вопрос 9. Под режим реэкспорта могут быть помещены товары, ввезенные ранее под другим таможенным режимом, если:

- а. уплачены таможенные пошлины и сборы
- б. товар был ввезен по таможенным преференциям
- в. не использовались для извлечения прибыли
- г. прошло не более 1 года с момента ввоза

Вопрос 10. Возврат ранее уплаченных таможенных пошлин при реимпорте производится в течении:

- а. 2 лет
- б. 3 лет
- в. 1 года
- г. 6 месяцев

Вопрос 11. Сделки по торговой компенсации должны завершаться в пределах:

- а. 3 лет
- б. 1 года
- в. 2 лет
- г. 5 лет

Вопрос 12. К основным сделкам по купле-продаже услуг относят:

- а. сделки по оказанию производственно-технических услуг
- б. сделки по страхованию грузов
- в. аудиторские услуги
- г. сделки по международным расчетам

Вопрос 13. Периодические платежи собственнику исключительных прав в течение срока действия лицензионного договора называются:

- а. трансферты
- б. паушальные платежи
- в. роялти
- г. смешанные платежи

Вопрос 14. Сделки по торговле объектами авторского права не предполагают:

- а. переуступку прав на перевод произведения
- б. продажу предметов искусства
- в. получение прав на постановку пьес
- г. права на исполнение музыкального произведения.

Вопрос 15. В зависимости от каналов сбыта внешнеторговые сделки подразделяют на:

- а. международные
- б. прямые
- в. региональные
- г. локальные

Вопрос 16. Посредники, не имеющие права подписывать сделки с третьим лицом, называются:

- а. дилеры

- б. торговые агенты
- в. комиссионеры
- г. брокеры.

Вопрос17. Посредники, действующие от своего имени, но за счет доверителя, называются:

- а. дилеры
- б. торговые агенты
- в. комиссионеры
- г. брокеры.

Вопрос18. Посредники, действующие от своего имени и за свой счет, называются:

- а. дилеры
- б. торговые агенты
- в. комиссионеры
- г. брокеры

Вопрос19. Как называется метод международной торговли, который осуществляется через международные биржи, аукционы и торги:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос20. Какой метод международной торговли целесообразней использовать, если стороны испытывают затруднения с иностранной валютой:

- а. косвенный
- б. институциональный
- в. кооперативный
- г. встречный торговли.

Вопрос21. Письменная инициатива экспортера называется:

- а. спецификация
- б. оферта
- в. запрос
- г контракт

Вопрос22. В письменной инициативе экспортера является необязательным указание:

- а. цены товара
- б. вида транспорта
- в. базисных условий поставки
- г. характер тары и упаковки

Вопрос23. Письменная инициатива импортера называется:

- а. спецификация
- б. оферта
- в. запрос
- г контракт

Вопрос24. Какие условия ИНКОТЕРМС предполагают использование только морского или речного транспорта:

- а. EXW
- б. DDP

- в. FOB
- г. CIF

Вопрос 25. Данные условия ИНКОТЕРМС допускают перевозки различными видами транспорта:

- а. EXW
- б. FAS
- в. FOB
- г. CIF

Вопрос 26. К экономическим инструментам нетарифного регулирования относятся:

- а. паратарифные инструменты
- б. количественные инструменты
- в. ценовые инструменты
- г. монополистические меры

Вопрос 27. Паратарифные инструменты нетарифного регулирования включают в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 28. Ценовые инструменты нетарифного регулирования включает в себя:

- а. акцизы
- б. декретированная таможенная оценка
- в. скользящие сборы
- г. схемы отсрочек платежей и очереди на оплату

Вопрос 29. При нетарифном регулировании внешней торговли к мерам контроля над ценами не относится:

- а. административное фиксирование цен
- б. добровольное ограничение экспортных цен
- в. множественные валютные курсы
- г. скользящие сборы

Вопрос 30. К мерам количественного контроля относятся:

- а. контингенты
- б. эмбарго
- в. обязательная инспекция
- г. лицензирование

Вопрос 31. Разрешение на импорт в страну определенного количества товара по сниженным пошлинам:

- а. избирательной квотой
- б. сезонной квотой
- в. процентной квотой
- г. тарифной квоты

Вопрос 32. Данного вида лицензии при осуществлении ВЭД не существует:

- а. именная
- б. генеральная

- в. на предъявителя
- г. разовая

Вопрос33. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос34. Меры нетарифного регулирования, дающие определенной группе хозяйствующих субъектов исключительные права, называются:

- а. финансовые меры
- б. монополистические меры
- в. технические меры
- г. меры количественного контроля

Вопрос35. Специальные защитные меры не применяются в случае, если страной происхождения товара является:

- а. развитая страна и доля импорта данного товара не превышает 2% от общего объема импорта
- б. страна СНГ и доля импорта данного товара не превышает 6% от общего объема импорта
- в. страна ЕС и доля импорта данного товара не превышает 1,5% от общего объема импорта
- г. развивающаяся страна и доля импорта данного товара не превышает 3% от общего объема импорта.

Вопрос 36. Какие меры государственного регулирования внешней торговли применяются, как ответные и приводят к политическому противостоянию:

- а. двухсторонние
- б. односторонние
- в. трехсторонние
- г. многосторонние.

Вопрос 37. В результате, каких мер вводятся конвенционные пошлины:

- а. односторонних
- б. трехсторонних
- в. многосторонних
- г. двухсторонних.

Вопрос 38. Инструментами государственного регулирования внешнеторговой деятельности, согласно ФЗ № 164 не является:

- а. тарифное регулирование
- б. нетарифное регулирование
- в. запреты и ограничения
- г. цензура.

Вопрос 39. Государственная монополия во внешней торговле в РФ распространяется на:

- а. водные биоресурсы
- б. драгоценные металлы
- в. лесные биоресурсы
- г. алмазы.

Вопрос 40. Различают следующие типы таможенных тарифов:

а. эскалационный

б. простой

в. интенсивный

г. экстенсивный.