

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС
Кафедра гражданско-правовых дисциплин

УТВЕРЖДЕНА
учёным советом
Волгоградского института управления –
филиала РАНХиГС
Протокол №2 от 21.09.2023 г.

ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА

Правоприменительная деятельность

(наименование образовательной программы)

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ,
реализуемой без применения электронного (онлайн) курса**

Б1.В.09 «ДОГОВОРНОЕ ПРАВО»

(код и наименование дисциплины)

40.03.01 Юриспруденция

(код, наименование направления подготовки /специальности)

Очная, заочная

(форма (формы) обучения)

Год набора – 2024 г.

Волгоград, 2023 г.

Автор-составитель:

Кандидат юридических наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин М.Ю. Козлова

(ученая степень и(или) ученое звание, должность) (наименование кафедры) (Ф.И.О.)

Заведующий кафедрой

Гражданско-правовых дисциплин, кандидат юридических наук, доцент О.А. Сергачева

(наименование кафедры) (ученая степень и(или) ученое звание) (Ф.И.О.)

РПД **Б1.В.09** «Договорное право» одобрена на заседании гражданско-правовых дисциплин. Протокол от 31 августа 2023 года № 1

СОДЕРЖАНИЕ

1.Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
1.1.Осваиваемые компетенции	4
1.2. Результаты обучения	4
2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО	5
3.Содержание и структура дисциплины	6
3.1. Структура дисциплины	6
3.2. Содержание дисциплины	8
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся	17
4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации	17
4.2. Типовые материалы текущего контроля успеваемости обучающихся	18
5. Оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине	24
5.1. Методы проведения зачета	24
5.2. Оценочные материалы промежуточной аттестации	24
6. Методические материалы по освоению дисциплины	27
7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет	28
7.1. Основная литература	28
7.2. Дополнительная литература	29
7.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация	29
7.4 Интернет-ресурсы, справочные системы	29
8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы	29

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы

1.1. Дисциплина **Б1.В.09** «Договорное право» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код компонента компетенции	Наименование компонента компетенции
ПКр ОС-2	Способен принимать правовые решения, обеспечивающие экономические интересы участников имущественного оборота	ПКр ОС-2.1	Способен осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов, разъяснять нормы права, регулирующих имущественный оборот, выстраивать правила участия в гражданском обороте для товарообмена и осуществления хозяйственной деятельности путем заключения соглашений с учетом экономических интересов субъектов гражданского оборота

1.2. Результаты обучения:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта) трудовые или профессиональные действия	Код компонента компетенции	Результаты обучения

<p>Для разработки рабочей программы учтены требования к профессиональным стандартам «Специалист по операциям с недвижимостью» (код 09.003), утвержденным приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 10 сентября 2019 года № 611н; «Специалист в области медиации (медиатор)» (код 07.001), утвержденным приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 15 декабря 2014 года № 1041н; «Специалист по конкурентному праву» (код 09.002), утвержденным приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 09 октября 2019 года № 625н; Основ законодательства Российской Федерации о нотариате №4462-1 от 11 февраля 1993 года; Федерального Закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре Российской Федерации» № 63-ФЗ от 31 мая 2002 года; Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации» № 79-ФЗ от 27 июля 2004 года и др.</p>	<p>ПКр ОС-2.1</p>	<p>На уровне знаний: основные понятия договорного права; порядок заключения, исполнения, изменения, расторжения договора, способы обеспечения исполнения договора, ответственность за неисполнение договора.</p> <p>На уровне умений: анализирует нормативно правовые акты, регулирующие договорные отношения, а также позиции судебно-арбитражной практики.</p> <p>На уровне навыков: классифицирует договоры; квалифицирует договорные отношения; определяет содержание договора; соотносит условия договора и экономические интересы сторон договора; применяет правила толкования договора.</p>
---	-------------------	---

2. Объем и место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина «Договорное право» входит в Блок 1 учебного плана, принадлежит к дисциплинам части, формируемой участниками образовательных отношений.

Освоение дисциплины опирается на минимально необходимый объем теоретических знаний в области Гражданского права.

Знания, полученные студентами в ходе изучения дисциплины Договорное право могут быть полезны при изучении такой дисциплины, как Практикум по составлению гражданско-правовых документов.

Учебная дисциплина Б1.В.09 Договорное право реализуется после изучения, в частности, таких дисциплин, как Б1.О.21 Гражданское право, Б1.О.29 Семейное право, Б1.О.30 Предпринимательское право, Б1.В.05 Корпоративное право, Б1.В.06 Конкурсное право; одновременно с изучением таких дисциплин, как Б1.О.31 Арбитражный процесс, Б1.О.33 Международное частное право, Б1.В.07 Коммерческое право, Б1.В.08 Интеллектуальные права, Б1.В.10 Жилищное право, Б1.В.11 Наследственное право.

В соответствии с учебным планом, по очной форме обучения дисциплина

осваивается в 7 семестре (по заочной форме обучения дисциплина осваивается на четвертом курсе), общая трудоемкость дисциплины в зачетных единицах составляет 3 ЗЕ (108 часов).

По очной форме обучения количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) – 48 часов и на самостоятельную работу обучающихся – 56 часов, на контроль – 4 часа.

По заочной форме обучения количество академических часов, выделенных на контактную работу с преподавателем (по видам учебных занятий) – 10 часов, на самостоятельную работу обучающихся – 94 часа, на контроль – 4 часа.

Форма промежуточной аттестации в соответствии с учебным планом – зачет.

На практическую подготовку обучающихся выделено 24 часа по очной форме обучения и 6 часов по заочной форме.

3. Содержание и структура дисциплины

№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.			Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации	
		Всего	Работа обучающихся по видам учебных занятий			
			Л/ЭО, ДОТ	ПЗ/ЭО, ДОТ		СР
Очная форма обучения						
1	Тема 1 Понятие, признаки и сущность гражданско-правового договора. Особенности предпринимательских договоров.	12	2	2	8	О,Т
2	Тема 2 Система договоров. Основные типы предпринимательских договоров	12	2	2	8	О,Т
3	Тема 3 Содержание договора. Существенные условия договора. Свобода договора и ее пределы.	16	4	4	8	О,Т
4	Тема 4 Заключение договора и его государственная регистрация. Переговоры о заключение договора. Преддоговорные споры	12	2	2	8	О,Т
5	Тема 5 Изменение и расторжение договора. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.	12	2	2	8	О,Т
6	Тема 6 Исполнение	16	4	4	4	О,Т

	договорных обязательств. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств					
7	Тема 7 Прекращение договорных обязательств. Односторонний отказ от договора. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях	14	4	4	6	<i>O,T</i>
8	Тема 8 Договорная ответственность и защита прав сторон договора. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора	14	4	4	6	<i>O,T</i>
Промежуточная аттестация						Зачет
Всего:		108	24	24	56	Контроль – 4 часа
№ п/п	Наименование тем и/или разделов	Объем дисциплины (модуля), час.			Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации	
		Всего	Работа обучающихся по видам учебных занятий			
			Л/ЭО, ДОТ	ПЗ/ЭО, ДОТ	СР	
Заочная форма обучения						
1	Тема 1 Понятие, признаки и сущность гражданско-правового договора. Особенности предпринимательских договоров.	13	2	1	10	<i>O,T,P</i>
2	Тема 2 Система договоров. Основные типы предпринимательских договоров	13	2	1	10	<i>O,T,P</i>
3	Тема 3 Содержание договора. Существенные условия договора. Свобода договора и ее пределы.	11		1	10	<i>O,T,P</i>
4	Тема 4 Заключение договора и его государственная регистрация.	11		1	10	<i>O,T,P</i>

	Переговоры о заключение договора. Преддоговорные споры					
5	Тема 5 Изменение и расторжение договора. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.	11		1	10	O,T,P
6	Тема 6 Исполнение договорных обязательств. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств	15		1	14	O,T,P
7	Тема 7 Прекращение договорных обязательств. Односторонний отказ от договора. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях	15			15	O,T,P
8	Тема 8 Договорная ответственность и защита прав сторон договора. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора	15			15	O,T,P
Промежуточная аттестация						Зачет
Всего:		108	4	6	94	Контроль 4

Примечание: 4 – формы текущего контроля успеваемости: опрос (O), тестирование (T), контрольная работа (KP), коллоквиум (K), эссе (Э), реферат (P), диспут (Д), и др.

Самостоятельная работа (CP) по изучению дисциплины осуществляется с применением ДОТ. Доступ к ДОТ осуществляется каждым обучающимся самостоятельно с любого устройства на портале: <https://lms.ganepa.ru>. Пароль и логин к личному кабинету/профилю/учетной записи предоставляется обучающемуся деканатом.

3.2. Содержание дисциплины

ТЕМА 1. Понятие, признаки и сущность гражданско-правового договора. Особенности предпринимательских договоров.

1. Понятие договорного права, его структура, источники.. Основные начала правового регулирования внешнеэкономических договоров. Направления совершенствования договорного права.

2. Договор в гражданском праве, его сущность и функции. Договор как сделка, документ и правоотношение.

3. Особенности предпринимательских договоров. Договор как юридическое основание, правовой способ и форма осуществления хозяйственных (предпринимательских) отношений и удовлетворения потребностей, не связанных с

предпринимательской и иной хозяйственной деятельностью. Субъективная и объективная теории договора. Публичный и частный интерес в договоре.

4. Методы, средства и пределы государственного централизованного воздействия на предпринимательскую деятельность и договорные отношения. Договорные способы и формы удовлетворения государственных нужд при реализации федеральных и региональных целевых программ.

5. Государственное управление предпринимательской деятельностью как организационно-правовая среда договора: государственная регистрация субъектов предпринимательства; стандартизация и сертификация качества товаров, работ, услуг как средств государственного контроля над безопасностью использования результатов хозяйственной деятельности; инвестиционная система; денежная и банковская системы; система страхования экономических интересов участников гражданского оборота, система антимонопольного регулирования; налоговая система; таможенная система и др.

6. Принципы добросовестности, деловой этики, уважения интересов потребителя, недопустимости злоупотребления доминирующим положением на рынке и умышленного ограничения конкуренции в договорных отношениях, их правовое обеспечение.

ТЕМА 2. Система договоров. Основные типы предпринимательских договоров

1. Классификация договорных обязательств: её основания, научное и практическое значение. Система договорных обязательств. Договоры в области оборота товаров, работ, услуг. Системообразующие признаки договоров.

2. Основные типы предпринимательских договоров. Договоры возмездные безвозмездные, реальные и консенсуальные, каузальные и абстрактные. Фидуциарные договоры, синаллагматические и алеаторные договоры. Публичный договор, договор присоединения. Рамочный и абонентский договор. Опционный договор. Опцион на заключение договора.

3. Деление договоров по юридико-экономической цели: отчуждательные договоры, договоры, направленные на предоставление имущества во временное пользование, договоры, направленные на выполнение работ, договоры, направленные на оказание услуг, договоры о совместной деятельности.

ТЕМА 3. Содержание договора. Существенные условия договора. Свобода договора и ее пределы.

1. Субъекты договора: физические и юридические лица. Коммерческие и некоммерческие организации, их виды. Филиалы и представительства. Объединения юридических лиц. Способы реализации правосубъектности юридических лиц в договорных отношениях.

2. Содержание договора: понятие, элементы. Условия договора, их понятие и виды: общие, особенные, специальные. Пределы формирования условий договора по усмотрению сторон и с учетом обязательных требований закона.

3. Существенные условия договора. Цена в договоре: способы и порядок её определения, условия и порядок изменения; случаи обязательного включения в договор условия о цене.

4. Заверения и гарантии как условия договора.

5. Примерные договоры. Типовые договоры. Иные формы примерных условий договоров. Установление истинного содержания договора. Толкование договора: цели, способы и источники толкования условий договора. Мотивация условий договора, её юридическое значение. Судебное толкование договора. Толкование договора его сторонами по требованию суда в процессе рассмотрения спора.

6. Свобода договора, её пределы и значение для развития гражданского оборота, предпринимательства и утверждения правовых основ гражданского общества. Система государственно - регулируемых контрактов на поставку товаров (работ, услуг).

ТЕМА 4. Заключение договора и его государственная регистрация. Переговоры о заключение договора. Преддоговорные споры

1. Заключение договора. Существенные условия договора. Стадии, способы, порядок, момент, форма и место заключения договора. Правовое значение стадий заключения договора. Признаки, значение, содержание, юридические последствия оферты и акцепта.

Публичная оферта и реклама.

2. Особенности публичных договоров и договоров присоединения. Предварительный договор. Заключение договоров в обязательном порядке.

3. Порядок подготовки и заключения государственных контрактов на поставку продукции, подрядные работы для государственных (федеральных, региональных) нужд.

4. Переговоры при заключении договора. Ведения переговоров в предпринимательской деятельности. Преддоговорные споры. Преддоговорная ответственность и ее правовая природа.

5. Форма и государственная регистрация договора. Электронные сделки и их особенности. Проблемы государственной регистрации договора. Принцип внесения и его значение. Принцип непротивопоставимости договора третьим лицам.

6. Признание договора незаключенным и его последствия. Эстонпель и его значение.

ТЕМА 5. Изменение и расторжение договора. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.

1. Система оснований изменения и расторжения договора.

2. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.

3. Соглашение сторон об изменении или расторжении договора как особый вид договорного обязательства. Изменение договора соглашением сторон: новация, уступка требования, перевод долга. Расторжение договора соглашением сторон: прощение долга, отступное, зачет.

4. Расторжение и изменение договора в судебном порядке: условия, основания. Процессуальный порядок предъявления требований об изменении или расторжении договора. Существенное нарушение условий договора и существенное изменение обстоятельств как основания изменения и расторжения договора по решению суда.

5. Односторонний отказ от исполнения договора как самостоятельное основание изменения или расторжения договора. Основания реализации, содержание и правовая природа одностороннего отказа от исполнения договора и правовые последствия его применения.

ТЕМА 6. Исполнение договорных обязательств. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств

1. Понятие исполнения договорного обязательства. Способы и принципы исполнения предпринимательских договоров.

Принципы реального и надлежащего исполнения договорного обязательства. Расходы на исполнение договорного обязательства.

Исполнение договорного обязательства в надлежащем месте. Исполнение договорного обязательства надлежащему лицу.

Исполнение договорного обязательства в надлежащий срок. Досрочное исполнение договорного обязательства.

2. Особенности исполнения альтернативных и факультативных обязательств. Солидарные обязательства. Обусловленное исполнение обязательства. Возмещение потерь.

3. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств.

Неустойка: понятие, виды, соотношение с убытками, уменьшение неустойки. Неустойка и взыскание процентов за пользование чужими денежными средствами вследствие нарушения денежного обязательства.

Залог: понятие, вещно - и обязательственно-правовая природа залога; форма залога, ипотека; содержание залоговых правоотношений; порядок обращения взыскания на заложенное имущество, реализация заложенного имущества.

Удержание. Поручительство. Независимая гарантия. Задаток.

Обеспечительный платеж.

Иные способы обеспечения исполнения договорных обязательств.

ТЕМА 7. Прекращение договорных обязательств. Односторонний отказ от договора. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях

1. Понятие прекращения договорного обязательства и его способы.

Зачет. Отступное. Новация. Прощение долга. Совпадение должника и кредитора в одном лице. Невозможность исполнения как основание прекращения договорного обязательства. Смерть гражданина и юридического лица как основание прекращения договорного обязательства.

2. Отказ от договора или от осуществления прав по договору. Основания, порядок, последствия одностороннего отказа от договора. Ответственность сторон при одностороннем отказе от договора.

3. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях.

ТЕМА 8. Договорная ответственность и защита прав сторон договора. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора

1. Понятие, виды и условия договорной ответственности. Основания ответственности за нарушение договорного обязательства. Способы защиты гражданских прав, возникающих из договорных обязательств.

2. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора.

Защита слабой стороны в договоре. Защита прав кредитора.

3. Меры оперативного воздействия и их виды.

4. Понуждения к исполнению обязанности в натуре.

Убытки и неустойка. Уменьшение неустойки. Реальный ущерб и упущенная выгода. Возмещение убытков при прекращении договора. Убытки при замещающей сделке.

5. Ответственность за неисполнение денежного обязательства. Проценты за неправомерное использование чужих денежных средств. Возмещение потерь. Астрент.

6. Вина кредитора. Просрочка должника или кредитора. Непреодолимая сила как основание освобождения от ответственности. Иные основания освобождения от гражданско-правовой ответственности.

На самостоятельную работу студентов по дисциплине «Договорное право»
выносятся следующие темы:

№ п/п	Тема	Вопросы, выносимые на СРС	Очная форма, заочная форма
1	2	4	5

1	<p>Тема 1 Понятие, признаки и сущность гражданско-правового договора. Особенности предпринимательских договоров.</p>	<p>1. Понятие договорного права, его структура, источники. Основные начала правового регулирования внешнеэкономических договоров. Направления совершенствования договорного права.</p> <p>2. Договор в гражданском праве, его сущность и функции. Договор как сделка, документ и правоотношение.</p> <p>3. Особенности предпринимательских договоров. Договор как юридическое основание, правовой способ и форма осуществления хозяйственных (предпринимательских) отношений и удовлетворения потребностей, не связанных с предпринимательской и иной хозяйственной деятельностью. Субъективная и объективная теории договора. Публичный и частный интерес в договоре.</p> <p>4. Методы, средства и пределы государственного централизованного воздействия на предпринимательскую деятельность и договорные отношения. Договорные способы и формы удовлетворения государственных нужд при реализации федеральных и региональных целевых программ.</p> <p>5. Государственное управление предпринимательской деятельностью как организационно-правовая среда договора: государственная регистрация субъектов предпринимательства; стандартизация и сертификация качества товаров, работ, услуг как средств государственного контроля над безопасностью использования результатов хозяйственной деятельности; инвестиционная система; денежная и банковская системы; система страхования экономических интересов участников гражданского оборота, система антимонопольного регулирования; налоговая система; таможенная система и др.</p> <p>6. Принципы добросовестности, деловой этики, уважения интересов потребителя, недопустимости злоупотребления доминирующим положением на рынке и умышленного ограничения конкуренции в договорных отношениях, их правовое обеспечение.</p>	<p>Устный опрос, тестирование, реферат</p>
---	--	--	--

2	<p>Тема 2 Система договоров. Основные типы предпринимательских договоров</p>	<p>1. Классификация договорных обязательств: её основания, научное и практическое значение. Система договорных обязательств. Договоры в области оборота товаров, работ, услуг. Системообразующие признаки договоров.</p> <p>2. Основные типы предпринимательских договоров. Договоры возмездные безвозмездные, реальные и консенсуальные, каузальные и абстрактные. Фидуциарные договоры, sinallagматические и алеаторные договоры. Публичный договор, договор присоединения. Рамочный и абонентский договор. Опционный договор. Опцион на заключение договора.</p> <p>3. Деление договоров по юридико-экономической цели: отчуждательные договоры, договоры, направленные на предоставление имущества во временное пользование, договоры, направленные на выполнение работ, договоры, направленные на оказание услуг, договоры о совместной деятельности.</p>	<p>Устный опрос, тестирование, реферат</p>
3	<p>Тема 3 Содержание договора. Существенные условия договора. Свобода договора и ее пределы.</p>	<p>1. Субъекты договора: физические и юридические лица. Коммерческие и некоммерческие организации, их виды. Филиалы и представительства. Объединения юридических лиц. Способы реализации правосубъектности юридических лиц в договорных отношениях.</p> <p>2. Содержание договора: понятие, элементы. Условия договора, их понятие и виды: общие, особенные, специальные. Пределы формирования условий договора по усмотрению сторон и с учетом обязательных требований закона.</p> <p>3. Существенные условия договора. Цена в договоре: способы и порядок её определения, условия и порядок изменения; случаи обязательного включения в договор условия о цене.</p> <p>4. Заверения и гарантии как условия</p>	<p>Устный опрос, тестирование, реферат</p>

		<p>договора.</p> <p>5. Примерные договоры. Типовые договоры. Иные формы примерных условий договоров. Установление истинного содержания договора. Толкование договора: цели, способы и источники толкования условий договора. Мотивация условий договора, её юридическое значение. Судебное толкование договора. Толкование договора его сторонами по требованию суда в процессе рассмотрения спора.</p> <p>6. Свобода договора, её пределы и значение для развития гражданского оборота, предпринимательства и утверждения правовых основ гражданского общества. Система государственно - регулируемых контрактов на поставку товаров (работ, услуг).</p>	
4	<p>Тема 4</p> <p>Заключение договора и его государственная регистрация. Переговоры о заключении договора. Преддоговорные споры</p>	<p>1. Заключение договора. Существенные условия договора. Стадии, способы, порядок, момент, форма и место заключения договора. Правовое значение стадий заключения договора. Признаки, значение, содержание, юридические последствия оферты и акцепта. Публичная оферта и реклама.</p> <p>2. Особенности публичных договоров и договоров присоединения. Предварительный договор. Заключение договоров в обязательном порядке.</p> <p>3. Порядок подготовки и заключения государственных контрактов на поставку продукции, подрядные работы для государственных (федеральных, региональных) нужд.</p> <p>4. Переговоры при заключении договора. Ведения переговоров в предпринимательской деятельности. Преддоговорные споры. Преддоговорная ответственность и ее правовая природа.</p> <p>5. Форма и государственная регистрация договора. Электронные сделки и их особенности. Проблемы государственной регистрации договора. Принцип внесения и его значение. Принцип непротивопоставимости договора третьим лицам.</p> <p>6. Признание договора незаключенным и его последствия. Эстонпель и его</p>	<p>Устный опрос, тестирование, реферат</p>

		значение.	
5	Тема 5 Изменение и расторжение договора. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.	<p>1. Система оснований изменения и расторжения договора.</p> <p>2. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.</p> <p>3. Соглашение сторон об изменении или расторжении договора как особый вид договорного обязательства. Изменение договора соглашением сторон: новация, уступка требования, перевод долга. Расторжение договора соглашением сторон: прощение долга, отступное, зачет.</p> <p>4. Расторжение и изменение договора в судебном порядке: условия, основания. Процессуальный порядок предъявления требований об изменении или расторжении договора. Существенное нарушение условий договора и существенное изменение обстоятельств как основания изменения и расторжения договора по решению суда.</p> <p>5. Односторонний отказ от исполнения договора как самостоятельное основание изменения или расторжения договора. Основания реализации, содержание и правовая природа одностороннего отказа от исполнения договора и правовые последствия его применения.</p>	Устный опрос, тестирование, реферат
6	Тема 6 Исполнение договорных обязательств . Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств	<p>1. Понятие исполнения договорного обязательства. Способы и принципы исполнения предпринимательских договоров.</p> <p>Принципы реального и надлежащего исполнения договорного обязательства. Расходы на исполнение договорного обязательства.</p> <p>Исполнение договорного обязательства в надлежащем месте. Исполнение договорного обязательства надлежащему лицу.</p> <p>Исполнение договорного обязательства в надлежащий срок. Досрочное исполнение договорного обязательства.</p> <p>2. Особенности исполнения альтернативных и факультативных обязательств. Солидарные обязательства. Обусловленное исполнение обязательства. Возмещение потерь.</p>	Устный опрос, тестирование, реферат

		<p>3. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств.</p> <p>Неустойка: понятие, виды, соотношение с убытками, уменьшение неустойки.</p> <p>Неустойка и взыскание процентов за пользование чужими денежными средствами вследствие нарушения денежного обязательства.</p> <p>Залог: понятие, вещно - и обязательственно-правовая природа залога; форма залога, ипотека; содержание залоговых правоотношений; порядок обращения взыскания на заложенное имущество, реализация заложенного имущества.</p> <p>Удержание. Поручительство.</p> <p>Независимая гарантия. Задаток.</p> <p>Обеспечительный платеж.</p> <p>Иные способы обеспечения исполнения договорных обязательств.</p>	
7	<p>Тема 7</p> <p>Прекращение договорных обязательств.</p> <p>Односторонний отказ от договора.</p> <p>Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях</p>	<p>1. Понятие прекращения договорного обязательства и его способы.</p> <p>Зачет. Отступное. Новация. Прощение долга. Совпадение должника и кредитора в одном лице. Невозможность исполнения как основание прекращения договорного обязательства. Смерть гражданина и юридического лица как основание прекращения договорного обязательства.</p> <p>2. Отказ от договора или от осуществления прав по договору. Основания, порядок, последствия одностороннего отказа от договора. Ответственность сторон при одностороннем отказе от договора.</p> <p>3. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях.</p>	<p>Устный опрос, тестирование, реферат</p>
8	<p>Тема 8</p> <p>Договорная ответственность и защита прав сторон договора.</p> <p>Особенности ответственности предпринимателей при</p>	<p>1. Понятие, виды и условия договорной ответственности. Основания ответственности за нарушение договорного обязательства. Способы защиты гражданских прав, возникающих из договорных обязательств.</p> <p>2. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора.</p> <p>Защита слабой стороны в договоре.</p>	<p>Устный опрос, тестирование, реферат</p>

неисполнени и или ненадлежащ ем	<p>Защита прав кредитора.</p> <p>3. Меры оперативного воздействия и их виды.</p> <p>4. Понуждения к исполнению обязанности в натуре. Убытки и неустойка. Уменьшение неустойки. Реальный ущерб и упущенная выгода. Возмещение убытков при прекращении договора. Убытки при замещающей сделке.</p> <p>5. Ответственность за неисполнение денежного обязательства. Проценты за неправомерное использование чужих денежных средств. Возмещение потерь. Астрент.</p> <p>5. Вина кредитора. Просрочка должника или кредитора. Непреодолимая сила как основание освобождения от ответственности. Иные основания освобождения от гражданско-правовой ответственности.</p>	
--	---	--

4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации.

В ходе реализации дисциплины **Б1.В.09** «Договорное право» используются следующие формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Методы текущего контроля успеваемости
Очная форма		
Тема 1	Понятие, признаки и сущность гражданско-правового договора. Особенности предпринимательских договоров.	Устный опрос, тестирование, реферат
Тема 2	Система договоров. Основные типы предпринимательских договоров	Устный опрос, тестирование, реферат
Тема 3	Содержание договора. Существенные условия договора. Свобода договора и ее пределы.	Устный опрос, тестирование, реферат
Тема 4	Заключение договора и его государственная регистрация. Переговоры о заключение договора. Преддоговорные споры	Устный опрос, тестирование, реферат
Тема 5	Изменение и расторжение договора. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.	Устный опрос, тестирование, реферат
Тема 6	Исполнение договорных обязательств. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств	Устный опрос, тестирование, реферат

Тема 7	Прекращение договорных обязательств. Односторонний отказ от договора. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях	Устный опрос, тестирование, реферат
Тема 8	Договорная ответственность и защита прав сторон договора. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора	Устный опрос, тестирование, реферат

4.2. Типовые материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Задания для контактной и самостоятельной работы включают в себя комплекс заданий, выполнение которых предполагает тщательное изучение научной и учебной литературы, периодических изданий, а также законодательных и нормативных документов предлагаемых в п.6 «Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине». Задания предоставляются на проверку в электронном виде или на бумажном носителе.

ТЕМА 1. Понятие, признаки и сущность гражданско-правового договора. Особенности предпринимательских договоров.

Вопросы для устного опроса:

1. Понятие договорного права, его структура, источники.. Основные начала правового регулирования внешнеэкономических договоров. Направления совершенствования договорного права.

2. Договор в гражданском праве, его сущность и функции. Договор как сделка, документ и правоотношение.

3. Особенности предпринимательских договоров. Договор как юридическое основание, правовой способ и форма осуществления хозяйственных (предпринимательских) отношений и удовлетворения потребностей, не связанных с предпринимательской и иной хозяйственной деятельностью. Субъективная и объективная теории договора. Публичный и частный интерес в договоре.

4. Методы, средства и пределы государственного централизованного воздействия на предпринимательскую деятельность и договорные отношения. Договорные способы и формы удовлетворения государственных нужд при реализации федеральных и региональных целевых программ.

Темы рефератов:

1. Государственная регистрация субъектов предпринимательства как организационно-правовая среда договора;

2. Стандартизация и сертификация качества товаров, работ, услуг как средств государственного контроля над безопасностью использования результатов хозяйственной деятельности;

3. Инвестиционная система как организационно-правовая среда договора:

4. Денежная и банковская системы как организационно-правовая среда договора:

5. Система страхования экономических интересов участников гражданского оборота как организационно-правовая среда договора:

6. Система антимонопольного регулирования как организационно-правовая среда договора:

7. Принципы добросовестности, деловой этики, уважения интересов потребителя, недопустимости злоупотребления доминирующим положением на рынке и умышленного ограничения конкуренции в договорных отношениях, их правовое обеспечение.

ТЕМА 2. Система договоров. Основные типы предпринимательских договоров

Вопросы для устного опроса:

1. Классификация договорных обязательств: её основания, научное и практическое значение. Система договорных обязательств. Договоры в области оборота товаров, работ, услуг. Системообразующие признаки договоров.
2. Основные типы предпринимательских договоров.
3. Деление договоров по юридико-экономической цели: отчуждательные договоры, договоры, направленные на предоставление имущества во временное пользование, договоры, направленные на выполнение работ, договоры, направленные на оказание услуг, договоры о совместной деятельности.

Темы рефератов

1. Возмездные безвозмездные договоры,
2. Реальные и консенсуальные договоры
3. Каузальные и абстрактные договоры
4. Фидуциарные договоры,
5. Синаллагматические договоры
6. Алеаторные договоры.
7. Публичный договор
8. Договор присоединения.
9. Рамочный и абонентский договор.
10. Опционный договор. Опцион на заключение договора.

ТЕМА 3. Содержание договора. Существенные условия договора. Свобода договора и ее пределы.

Вопросы для устного опроса:

1. Субъекты договора: физические и юридические лица. Коммерческие и некоммерческие организации, их виды. Филиалы и представительства. Объединения юридических лиц. Способы реализации правосубъектности юридических лиц в договорных отношениях.
2. Содержание договора: понятие, элементы. Условия договора, их понятие и виды: общие, особенные, специальные. Пределы формирования условий договора по усмотрению сторон и с учетом обязательных требований закона.
3. Существенные условия договора. Цена в договоре: способы и порядок её определения, условия и порядок изменения; случаи обязательного включения в договор условия о цене.
4. Заверения и гарантии как условия договора.

Темы рефератов

1. Примерные и типовые договоры.
2. Толкование договора: цели, способы и источники толкования условий договора.
3. Судебное толкование договора.
4. Толкование договора его сторонами по требованию суда в процессе рассмотрения спора.
5. Свобода договора, её пределы и значение для развития гражданского оборота, предпринимательства и утверждения правовых основ гражданского общества. Система государственно - регулируемых контрактов на поставку товаров (работ, услуг).

ТЕМА 4. Заключение договора и его государственная регистрация. Переговоры о заключение договора. Преддоговорные споры

Вопросы для устного опроса:

1. Заключение договора. Существенные условия договора. Стадии, способы, порядок, момент, форма и место заключения договора. Правовое значение стадий заключения договора. Признаки, значение, содержание, юридические последствия оферты и акцепта.

2. Особенности публичных договоров и договоров присоединения.

3. Порядок подготовки и заключения государственных контрактов на поставку продукции, подрядные работы для государственных (федеральных, региональных) нужд.

4. Переговоры при заключении договора. Ведения переговоров в предпринимательской деятельности. Преддоговорные споры. Преддоговорная ответственность и ее правовая природа.

5. Форма и государственная регистрация договора. Электронные сделки и их особенности. Проблемы государственной регистрации договора. Принцип внесения и его значение. Принцип непротивопоставимости договора третьим лицам.

6. Признание договора незаключенным и его последствия. Эстоппель и его значение.

Темы рефератов:

1. Публичная оферта и реклама.

2. Предварительный договор.

3. Заключение договоров в обязательном порядке.

ТЕМА 5. Изменение и расторжение договора. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.

Вопросы для устного опроса:

1. Система оснований изменения и расторжения договора.

2. Особенности изменения и расторжения договора с участием предпринимателей.

3. Соглашение сторон об изменении или расторжении договора как особый вид договорного обязательства.

4. Расторжение и изменение договора в судебном порядке: условия, основания. Процессуальный порядок предъявления требований об изменении или расторжении договора. Существенное нарушение условий договора и существенное изменение обстоятельств как основания изменения и расторжения договора по решению суда.

5. Односторонний отказ от исполнения договора как самостоятельное основание изменения или расторжения договора. Основания реализации, содержание и правовая природа одностороннего отказа от исполнения договора и правовые последствия его применения.

Темы рефератов:

1. Новация.

2. Уступка требования.

3. Перевод долга.

4. Отступное

5. Зачет.

ТЕМА 6. Исполнение договорных обязательств. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств

Вопросы для устного опроса:

1. Понятие исполнения договорного обязательства. Способы и принципы исполнения предпринимательских договоров.

Принципы реального и надлежащего исполнения договорного обязательства. Расходы на исполнение договорного обязательства.

Исполнение договорного обязательства в надлежащем месте. Исполнение договорного обязательства надлежащему лицу.

Исполнение договорного обязательства в надлежащий срок. Досрочное исполнение договорного обязательства.

2. Особенности исполнения альтернативных и факультативных обязательств. Солидарные обязательства. Обусловленное исполнение обязательства. Возмещение потерь.

3. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств.

Неустойка: понятие, виды, соотношение с убытками, уменьшение неустойки. Неустойка и взыскание процентов за пользование чужими денежными средствами вследствие нарушения денежного обязательства.

Залог: понятие, вещно - и обязательственно-правовая природа залога; форма залога, ипотека; содержание залоговых правоотношений; порядок обращения взыскания на заложенное имущество, реализация заложенного имущества.

Темы рефератов:

1. Удержание.
2. Поручительство.
3. Независимая гарантия.
4. Задаток.
5. Обеспечительный платеж.

ТЕМА 7. Прекращение договорных обязательств. Односторонний отказ от договора. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях

Вопросы для устного опроса:

1. Понятие прекращения договорного обязательства и его способы.

Зачет. Отступное. Новация. Прощение долга. Совпадение должника и кредитора в одном лице. Невозможность исполнения как основание прекращения договорного обязательства. Смерть гражданина и юридического лица как основание прекращения договорного обязательства.

2. Отказ от договора или от осуществления прав по договору. Основания, порядок, последствия одностороннего отказа от договора.

Темы рефератов:

1. Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях.
2. Ответственность сторон при одностороннем отказе от договора.

ТЕМА 8. Договорная ответственность и защита прав сторон договора. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора

Вопросы для устного опроса:

1. Понятие, виды и условия договорной ответственности. Основания ответственности за нарушение договорного обязательства. Способы защиты гражданских прав, возникающих из договорных обязательств.

2. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора.

3. Меры оперативного воздействия и их виды.

4. Понуждение к исполнению обязанности в натуре.

Убытки и неустойка. Реальный ущерб и упущенная выгода. Возмещение убытков при прекращении договора. Убытки при замещающей сделке.

5. Ответственность за неисполнение денежного обязательства. Проценты за неправомерное использование чужих денежных средств. Возмещение потерь.

6. Вина кредитора. Просрочка должника или кредитора. Непреодолимая сила как основание освобождения от ответственности. Иные основания освобождения от гражданско-правовой ответственности.

Темы рефератов:

1. Защита слабой стороны в договоре. Защита прав кредитора.
2. Уменьшение неустойки.
3. Астрент.

Шкала оценивания

Устный опрос

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания при проведении устного опроса является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умение применять полученные знания на практике, овладение навыками анализа и систематизации информации в области договорных отношений.

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет применять полученные знания на практике, владеет навыками анализа и систематизации информации в области договорных отношений
89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет применять полученные знания на практике в отдельных сферах профессиональной деятельности, владеет основными навыками анализа и систематизации информации в области договорных отношений
74% - 60%	Учащийся демонстрирует достаточное знание основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умеет использовать полученные знания для решения основных практических задач в отдельных сферах профессиональной деятельности, частично владеет основными навыками анализа и систематизации информации в области договорных отношений
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, не умеет применять полученные знания на практике, не владеет навыками анализа и систематизации информации в области договорных отношений

Тестирование

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критерием оценивания при проведении тестирования, является количество верных ответов, которые дал студент на вопросы теста. При расчете количества баллов, полученных студентом по итогам тестирования, используется следующая формула:

$$B = \frac{B}{O} \times 100\% ,$$

где Б – количество баллов, полученных студентом по итогам тестирования;
 В – количество верных ответов, данных студентом на вопросы теста;
 О – общее количество вопросов в тесте.

Проверка кейса

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при проверке кейса во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания при проверке кейса является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции.

При оценивании результатов решения кейса используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, практических и аналитических навыков в рамках осваиваемой компетенции.
89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, практических и аналитических навыков в рамках осваиваемой компетенции.
74% - 60%	Учащийся демонстрирует достаточное знание основных теоретических положений, практических и аналитических навыков в рамках осваиваемой компетенции.
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, практических и аналитических навыков в рамках осваиваемой компетенции.

Решение задач

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при решении задач во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критерием оценивания при решении задач, является количество верно решенных задач. При расчете количества баллов, полученных студентом по итогам решения задач, используется следующая формула:

$$B = \frac{B}{O} \times 100\% ,$$

где Б – количество баллов, полученных студентом по итогам решения задач;

В – количество верно решенных задач;

О – общее количество задач.

Решение ситуационной задачи

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при выполнении ситуационной задачи во время проведения текущего контроля определяется баллами в диапазоне 0-100 %. Критериями оценивания является сбор и обобщение необходимой информации, правильное выполнение необходимых расчетов, достоверность и обоснованность выводов.

При оценивании результатов решения ситуационной задачи используется следующая шкала оценок:

100% - 90%	Учащийся демонстрирует совершенное знание основных теоретических положений, умеет собирать и обобщать необходимую информацию, правильно осуществляет расчеты, делает обоснованные выводы
------------	--

89% - 75%	Учащийся демонстрирует знание большей части основных теоретических положений, может собрать большую часть необходимой информации, рассчитывает необходимые показатели, делает выводы, допуская при этом незначительные ошибки
74% - 60%	Учащийся демонстрирует знание некоторой части основных теоретических положений, может собрать некоторую часть необходимой информации, рассчитывает необходимые показатели, делает выводы, допуская при этом ошибки
менее 60%	Учащийся демонстрирует отсутствие знания основных теоретических положений, умений и навыков в рамках осваиваемой компетенции.

5. Оценочные материалы промежуточной аттестации по дисциплине

5.1. Методы проведения зачета

Зачет проводится с применением следующих методов: метод устного опроса по вопросам из перечня примерных вопросов из п.5.2.

5.2. Оценочные материалы промежуточной аттестации

Компонент компетенции	Промежуточный / ключевой индикатор оценивания	Критерий оценивания
ПКр ОС-2.1 Способен осуществлять правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов, разъяснять нормы права, регулирующих имущественный оборот, выстраивать правила участия в гражданском обороте для товарообмена и осуществления хозяйственной деятельности путем заключения соглашений с учетом экономических интересов субъектов гражданского оборота	Знает основные понятия договорного права; порядок заключения, исполнения, изменения, расторжения договора, способы обеспечения исполнения договора, ответственность за неисполнение договора.	– Соответствие результатов поставленным задачам и целям
	– анализирует нормативно правовые акты, регулирующие договорные отношения, а также позиции судебно-арбитражной практики.	– Соответствие выбранной технологии решаемой профессиональной задаче
	– классифицирует договоры; квалифицирует договорные отношения; определяет содержание договора; соотносит условия договора и экономические интересы сторон договора; применяет правила толкования договора.	– Соблюдение всех необходимых и достаточных требований безопасности при решении профессиональной задачи

Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

Вопросы к зачету

1. Понятие договорного права, его структура, источники, основные направления совершенствования договорного права.
2. Место договора в гражданском праве, его сущность и функции. Договор как сделка, документ и правоотношение.
3. Особенности предпринимательских договоров.

4. Методы, средства и пределы государственного централизованного воздействия на предпринимательскую деятельность и договорные отношения.
5. Государственное управление предпринимательской деятельностью как организационно-правовая среда договора.
6. Сравнительная характеристика принципов добросовестности, деловой этики, уважения интересов потребителя, недопустимости злоупотребления доминирующим положением на рынке и умышленного ограничения конкуренции в договорных отношениях и их правового обеспечения.
7. Классификация договорных обязательств, её основания, научное и практическое значение.
8. Основные типы предпринимательских договоров.
9. Субъектный состав договора.
10. Содержание договора.
11. Существенные условия договора. Место цены в системе условий договора.
12. Заверения и гарантии как условия договора.
13. Примерные договоры и типовые договоры.
14. Особенности толкования договора.
15. Значение и пределы свободы договора для развития гражданского оборота, предпринимательства и утверждения правовых основ гражданского общества.
16. Порядок заключения договора. Публичная оферта и реклама.
17. Публичные договоры и договоры присоединения.
18. Порядок подготовки и заключения государственных контрактов на поставку продукции, подрядные работы для государственных (федеральных, региональных) нужд.
19. Особенности переговоров при заключении договора, ведения переговоров в предпринимательской деятельности, преддоговорных споров и преддоговорной ответственности.
20. Форма и государственная регистрация договора.
21. Последствия признания договора незаключенным. Значение эстоппеля и его последствия.
22. Система оснований изменения и расторжения договора.
23. Особенности расторжения договора соглашением сторон.
24. Особенности расторжения и изменения договора в судебном порядке
25. Односторонний отказ от исполнения договора как самостоятельное основание изменения или расторжения договора.
26. Исполнение договорного обязательства, способы и принципы исполнения предпринимательских договоров.
27. Особенности исполнения альтернативных и факультативных, солидарных и долевых обязательств.
28. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств.
29. Неустойка как способ обеспечения исполнения обязательств.
30. Залог как способ обеспечения исполнения обязательств.
31. Удержание, поручительство, независимую гарантию, задаток, обеспечительный платеж как способы обеспечения исполнения договорных обязательств.
32. Прекращение договорного обязательства и его отдельные способы.
33. Отказ от договора или от осуществления прав по договору и особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях.
34. Понятие, виды и условия договорной ответственности, основания ответственности за нарушение договорного обязательства, способы защиты гражданских прав, возникающих из договорных обязательств.
35. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора.
36. Меры оперативного воздействия и их виды.

37. Соотношение убытков и неустойки.

38. Ответственность за неисполнение денежного обязательства, проценты за неправомерное использование чужих денежных средств, возмещение потерь, астрент.

39. Вина кредитора.

40. Основания освобождения от гражданско-правовой ответственности.

Шкала оценивания

Уровень знаний, умений и навыков обучающегося при устном ответе во время промежуточной аттестации определяется оценками «Отлично» / «Хорошо»/ «Удовлетворительно»/ «Неудовлетворительно». Критериями оценивания на зачете с оценкой является демонстрация основных теоретических положений, в рамках осваиваемой компетенции, умение применять полученные знания на практике, овладение навыками анализа и систематизации информации в области договорных отношений.

Для дисциплин, формой промежуточной аттестации которых является зачет с оценкой, приняты следующие соответствия:

- 90-100% - «отлично» (5);
- 75-89% - «хорошо» (4);
- 60-74% - «удовлетворительно» (3);
- менее 60% - «неудовлетворительно» (2).

При оценивании результатов устного опроса используется следующая шкала оценок:

100% - 90% (отлично)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы на высоком уровне. Свободное владение материалом, выявление межпредметных связей. Уверенное владение понятийным аппаратом дисциплины. Практические навыки профессиональной деятельности сформированы на высоком уровне. Способность к самостоятельному нестандартному решению практических задач
89% - 75% (хорошо)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы достаточно. Детальное воспроизведение учебного материала. Практические навыки профессиональной деятельности в значительной мере сформированы. Присутствуют навыки самостоятельного решения практических задач с отдельными элементами творчества.
74% - 60% (удовлетворительно)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, сформированы на минимальном уровне. Наличие минимально допустимого уровня в усвоении учебного материала, в т.ч. в самостоятельном решении практических задач. Практические навыки профессиональной деятельности сформированы не в полной мере.
менее 60% (неудовлетворительно)	Этапы компетенции, предусмотренные образовательной программой, не сформированы. Недостаточный уровень усвоения понятийного аппарата и наличие фрагментарных знаний по дисциплине. Отсутствие минимально допустимого уровня в самостоятельном решении практических задач. Практические навыки профессиональной деятельности не сформированы.

Фонды оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине представлены в приложении 1.

6. Методические материалы по освоению дисциплины

Изучение курса предполагает, что студенты уже ознакомлены с основными понятиями и категориями юридической науки в процессе изучения теории государства и права, норм материального права, владеют основными методами познания права. Полученные знания при изучении дисциплины в последующем используются в спецкурсах «Деятельность представителя в гражданском процессе», «Юридическая клиника». Для более углубленного изучения дисциплины, самостоятельной разработке докладов, сообщений в т.ч. с использованием мультимедийных средств, либо выполнении практической работы студентам необходимо пользоваться рекомендованной в рабочей программе научной и учебной литературой, судебной практикой и разъяснениями высших судебных органов. При самостоятельном изучении курса рекомендуется пользоваться источниками, указанными в списке основной литературы.

Рекомендации по подготовке к практическому (семинарскому) занятию

Практическое (семинарское) занятие - одна из основных форм организации учебного процесса, представляющая собой коллективное обсуждение студентами теоретических и практических вопросов, решение практических задач под руководством преподавателя. Основной целью практического (семинарского) занятия является проверка глубины понимания студентом изучаемой темы, учебного материала и умения изложить его содержание ясным и четким языком, развитие самостоятельного мышления и творческой активности у студента. На практических (семинарских) занятиях предполагается рассматривать наиболее важные, существенные, сложные вопросы которые, наиболее трудно усваиваются студентами. При этом готовиться к практическому (семинарскому) занятию всегда нужно заранее. Подготовка к практическому (семинарскому) занятию включает в себя следующее:

- обязательное ознакомление с планом занятия, в котором содержатся основные вопросы, выносимые на обсуждение;
- изучение конспектов лекций, соответствующих разделов учебника, учебного пособия, содержания рекомендованных нормативных правовых актов;
- работа с основными терминами (рекомендуется их выучить);
- изучение дополнительной литературы по теме занятия, делая при этом необходимые выписки, которые понадобятся при обсуждении на семинаре;
- формулирование своего мнения по каждому вопросу и аргументированное его обоснование;
- запись возникших во время самостоятельной работы с учебниками и научной литературы вопросов, чтобы затем на семинаре получить на них ответы;
- обращение за консультацией к преподавателю.

Практические (семинарские) занятия включают в себя и специально подготовленные рефераты, выступления по какой-либо сложной или особо актуальной проблеме, решение задач. На практическом (семинарском) занятии студент проявляет свое знание предмета, корректирует информацию, полученную в процессе лекционных и внеаудиторных занятий, формирует определенный образ в глазах преподавателя, получает навыки устной речи и культуры дискуссии, навыки практического решения задач.

Методические рекомендации по написанию рефератов

Реферат является индивидуальной самостоятельно выполненной работой студента. Тему реферата студент выбирает из перечня тем, рекомендуемых преподавателем, ведущим соответствующую дисциплину. Реферат, как правило, должен содержать следующие структурные элементы: Титульный лист, Содержание, Введение, Основная часть, Заключение, Список литературы, Приложения (при необходимости). Требования к объему: не более 15 страниц. Оформление: Шрифт Times New Roman, 12 шрифт, 1,5 интервала, 1,5 см абзацный отступ. Оригинальность по системе Антиплагиат.ВУЗ – не менее 60 процентов.

Рекомендации по изучению методических материалов

Методические материалы по дисциплине позволяют студенту оптимальным образом организовать процесс изучения данной дисциплины. Методические материалы по дисциплине

призваны помочь студенту понять специфику изучаемого материала, а в конечном итоге – максимально полно и качественно его освоить. В первую очередь студент должен осознать предназначение методических материалов: структуру, цели и задачи. Для этого он знакомится с преамбулой, оглавлением методических материалов, говоря иначе, осуществляет первичное знакомство с ним. В разделе, посвященном методическим рекомендациям по изучению дисциплины, приводятся советы по планированию и организации необходимого для изучения дисциплины времени, описание последовательности действий студента («сценарий изучения дисциплины»), рекомендации по работе с литературой, советы по подготовке к зачету и разъяснения по поводу работы с тестовой системой курса и над домашними заданиями. В целом данные методические рекомендации способны облегчить изучение студентами дисциплины и помочь успешно сдать экзамен. В разделе, содержащем учебно-методические материалы дисциплины, содержание практических занятий по дисциплине, словарь основных терминов дисциплины.

Рекомендации по работе с литературой

При работе с литературой необходимо обратить внимание на следующие вопросы. Основная часть материала изложена в учебниках, включенных в основной список литературы рабочей программы дисциплины. Основная и дополнительная литература предназначена для повышения качества знаний студента, расширения его кругозора. При работе с литературой приоритет отдается первоисточникам (нормативным материалам, законам, кодексам, судебной практикой, разъяснениями высших судебных органов и пр.).

При изучении дисциплины студентам следует обратить особое внимание на такие источники, как нормативно-правовые акты в области гражданского законодательства, а также на материалы, размещаемые на официальных сайтах Арбитражного суда и Верховного Суда РФ.

Рекомендации по подготовке к промежуточной аттестации

К сдаче зачета по дисциплине допускаются студенты, получившие не меньше 60 баллов при текущей аттестации. При подготовке к зачету студент внимательно просматривает вопросы, предусмотренные в рабочей программе и продолжает знакомиться с рекомендованной литературой. Основой для сдачи зачета студентом является изучение конспектов обзорных лекций, прослушанных в течение семестра, информации полученной в результате самостоятельной работы и получение практических навыков при решении задач в течение семестра.

7. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

7.1 Основная литература

1. Договорное право : учебное пособие для вузов / А. П. Анисимов, М. Ю. Козлова, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин ; под общей редакцией А. Я. Рыженкова. — 8-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 348 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16965-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].— URL: <https://urait.ru/bcode/539009/p.1> (доступ по паролю).

2. Казанцев, М. Ф. Договорное регулирование. Цивилистическая концепция : учебное пособие для вузов / М. Ф. Казанцев. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 393 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12242-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].— URL: <https://urait.ru/bcode/541715/p.1> (доступ по паролю).

3. Разумовская, Е. В. Договорное право. Общая часть : учебник для вузов / Е. В. Разумовская. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 197 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18398-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].— URL: <https://urait.ru/bcode/534926/p.1> (доступ по паролю).

4. Разумовская, Е. В. Договорное право. Особенная часть : учебник для вузов / Е. В. Разумовская. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 449 с. —

(Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18399-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт].— URL: <https://urait.ru/bcode/534927/p.1> (доступ по паролю).

7.2. Дополнительная литература:

1. Белов, В. А. Обязательственное право : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 425 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00213-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт — URL: <https://urait.ru/viewer/obyazatelstvennoe-pravo-512303#page/1> (доступ по паролю).

2. Белов, В. А. Гражданское право в 2 т. Том 2. Особенная часть : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 463 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00191-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт— URL: <https://urait.ru/viewer/grazhdanskoe-pravo-v-2-t-tom-2-osobennaya-chast-513682#page/1> (доступ по паролю).

3. Николюкин, С. В. Гражданское право. Особенная часть. Практикум : учебное пособие для вузов / С. В. Николюкин. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 329 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13770-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт — URL: <https://urait.ru/viewer/grazhdanskoe-pravo-osobennaya-chast-praktikum-519768#page/1> (доступ по паролю).

7.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация

1. Гражданский кодекс РФ.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации.
3. Жилищный кодекс РФ.
4. ФЗ «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 16 июля 1998 г. № 102-ФЗ // СЗ РФ, 1998,
5. ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» от 21.07.1997 № 122-ФЗ // СЗ – 1997. - № 30. – ст. 3594;
6. ФЗ «Об обязательном экземпляре документов» от 29 декабря 1994 г. № 77-ФЗ //СЗ РФ. – 1995. - № 1. – ст. 1.
7. ФЗ «Об архивном деле в Российской Федерации» от 22 октября 2004 г. № 125-ФЗ // СЗ РФ. – 2004. - № 43. – ст. 4169.
8. ФЗ «Об электронной цифровой подписи» от 10 января 2002 г. № 1-ФЗ // СЗ РФ . – 2002. - № 2. – ст. 127.
9. Кодекс внутреннего водного транспорта РФ от 7 марта 2001 г. № 24-ФЗ.
10. Кодекс торгового мореплавания РФ от 30 апреля 1999 г. № 81-ФЗ.
11. Воздушный кодекс РФ от 19 марта 1997 г. № 60-ФЗ.
12. ФЗ «Устав железнодорожного транспорта РФ» от 10 января 2003 г. № 18-ФЗ // СЗ РФ, 2003, № 2, ст. 170; № 28, ст. 2891.
13. Закон Волгоградской области «Об архивном фонде Волгоградской области и архивах» от 22 апреля 1998 г. № 59-ОД// Волгоградская правда. – 1996. – 18 мая. - № 90(23002).
14. Государственный стандарт РФ ГОСТ 6.30 – 2003 Унифицированные системы документации «Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов» принят и введен в действие постановлением Госстандарта РФ от 3 марта 2003 г. № 65-ст. / Официальной издание Госстандарта России, ИПК Издательство стандартов, 2003 г.

7.4 Интернет-ресурсы, справочные системы

1. Официальный сайт Верховного суда РФ www.vsrif.ru, www.supcourt.ru, ВС.РФ,
2. Официальный сайт Арбитражного суда Arbitr.ru
3. СПС «Консультант Плюс»
4. СПС «Гарант»

8. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает в себя:

- лекционные аудитории, оборудованные видеопроекторным оборудованием для презентаций, средствами звуковоспроизведения, экраном;
- помещения для проведения семинарских и практических занятий, оборудованные учебной мебелью.

Дисциплина поддержана соответствующими лицензионными программными продуктами: Microsoft Windows 7 Prof, Microsoft Office 2010, Kaspersky 8.2, СПС Гарант, СПС Консультант.

Программные средства обеспечения учебного процесса включают:

- программы презентационной графики (MS PowerPoint – для подготовки слайдов и презентаций);
- текстовые редакторы (MS WORD), MS EXCEL – для таблиц, диаграмм.

Вуз обеспечивает каждого обучающегося рабочим местом в компьютерном классе в соответствии с объемом изучаемых дисциплин, обеспечивает выход в сеть Интернет.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся включают следующую оснащенность: столы аудиторные, стулья, доски аудиторные, компьютеры с подключением к локальной сети института (включая правовые системы) и Интернет.

Для изучения учебной дисциплины используются автоматизированная библиотечная информационная система и электронные библиотечные системы: «Университетская библиотека ONLINE», «Электронно-библиотечная система издательства ЛАНЬ», «Электронно-библиотечная система издательства «Юрайт», «Электронно-библиотечная система IPRbooks», «Научная электронная библиотека eLIBRARY» и др.

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС
Кафедра гражданско-правовых дисциплин

УТВЕРЖДЕНА
учёным советом
Волгоградского института управления –
филиала РАНХиГС
Протокол №2 от 21.09.2023 г.

ПРОГРАММА БАКАЛАВРИАТА

Правоприменительная деятельность

(наименование образовательной программы)

**ФОНДЫ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ
АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Б1.В.09 «ДОГОВОРНОЕ ПРАВО»

(код и наименование дисциплины)

40.03.01 Юриспруденция

(код, наименование направления подготовки /специальности)

Очная, заочная

(форма (формы) обучения)

Год набора – 2024 г.

Волгоград, 2023 г.

I. Вопросы к зачету

1. Понятие договорного права, его структура, источники, основные направления совершенствования договорного права.
2. Место договора в гражданском праве, его сущность и функции. Договор как сделка, документ и правоотношение.
3. Особенности предпринимательских договоров.
4. Методы, средства и пределы государственного централизованного воздействия на предпринимательскую деятельность и договорные отношения.
5. Государственное управление предпринимательской деятельностью как организационно-правовая среда договора.
6. Сравнительная характеристика принципов добросовестности, деловой этики, уважения интересов потребителя, недопустимости злоупотребления доминирующим положением на рынке и умышленного ограничения конкуренции в договорных отношениях и их правового обеспечения.
7. Классификация договорных обязательств, её основания, научное и практическое значение.
8. Основные типы предпринимательских договоров.
9. Субъектный состав договора.
10. Содержание договора.
11. Существенные условия договора. Место цены в системе условий договора.
12. Заверения и гарантии как условия договора.
13. Примерные договоры и типовые договоры.
14. Особенности толкования договора.
15. Значение и пределы свободы договора для развития гражданского оборота, предпринимательства и утверждения правовых основ гражданского общества.
16. Порядок заключения договора. Публичная оферта и реклама.
17. Публичные договоры и договоры присоединения.
18. Порядок подготовки и заключения государственных контрактов на поставку продукции, подрядные работы для государственных (федеральных, региональных) нужд.
19. Особенности переговоров при заключении договора, ведения переговоров в предпринимательской деятельности, преддоговорных споров и преддоговорной ответственности.
20. Форма и государственная регистрация договора.
21. Последствия признания договора незаключенным. Значение эстоппеля и его последствия.
22. Система оснований изменения и расторжения договора.
23. Особенности расторжения договора соглашением сторон.
24. Особенности расторжения и изменения договора в судебном порядке
25. Односторонний отказ от исполнения договора как самостоятельное основание изменения или расторжения договора.
26. Исполнение договорного обязательства, способы и принципы исполнения предпринимательских договоров.
27. Особенности исполнения альтернативных и факультативных, солидарных и долевых обязательств.
28. Понятие и система способов обеспечения исполнения обязательств.
29. Неустойка как способ обеспечения исполнения обязательств.
30. Залог как способ обеспечения исполнения обязательств.
31. Удержание, поручительство, независимую гарантию, задаток, обеспечительный платеж как способы обеспечения исполнения договорных обязательств.
32. Прекращение договорного обязательства и его отдельные способы.

33. Отказ от договора или от осуществления прав по договору и особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях.
34. Понятие, виды и условия договорной ответственности, основания ответственности за нарушение договорного обязательства, способы защиты гражданских прав, возникающих из договорных обязательств.
35. Особенности ответственности предпринимателей при неисполнении или ненадлежащем исполнении договора.
36. Меры оперативного воздействия и их виды.
37. Соотношение убытков и неустойки.
38. Ответственность за неисполнение денежного обязательства, проценты за неправомерное использование чужих денежных средств, возмещение потерь, астрент.
39. Вина кредитора.
40. Основания освобождения от гражданско-правовой ответственности.

II Тестовые материалы

1. Договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой форме достигнуто соглашение:
 - а. о предмете договора;
 - б. об условиях, которые закон относит к существенным;
 - в. об условиях, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение;
 - г. обо всем вышеуказанном.
2. Предложение лица, направленное в письменной форме другому лицу с целью заключить договор на определенных условиях, называется:
 - а. виндикацией;
 - б. офертой;
 - в. реституцией;
 - г. акцептом.
3. Соглашение об изменении или расторжении договора совершается в форме:
 - а. только письменной;
 - б. нотариальной;
 - в. той же, в какой был заключен договор;
 - г. любой.
4. Договор купли-продажи считается заключенным, если возможно определить:
 - а. товар и его цену;
 - б. наименование и количество товара;
 - в. только наименование товара;
 - г. только цену товара.
5. Покупатель, который приобрел недовольственный товар надлежащего качества по договору розничной купли-продажи:
 - а. вправе его обменять;
 - б. не вправе его обменять;
 - в.) вправе его вернуть продавцу;
 - г. не имеет права расторгнуть договор.
6. По договору контрактации производитель сельхозпродукции за нарушение условий договора о количестве и качестве сельскохозяйственной продукции отвечает перед заготовителем:
 - а. в полном объеме;
 - б. только при наличии своей вины;
 - в. даже при отсутствии своей вины;
 - г. если заготовителю причинен значительный ущерб.

7. Кредитор, который был уведомлен о продаже предприятия, может потребовать досрочного прекращения обязательства со дня, когда он узнал о продаже предприятия, в течение:

- а. одного месяца;
- б. трех месяцев;
- в. шести месяцев;
- г. одного года.

8. В соответствии с новым гражданским законодательством РФ договор дарения может быть:

- а. только реальным;
- б. только консенсуальным;
- в. как реальным, так и консенсуальным;
- г. реальным – если даром является вещь, консенсуальным – если даром является имущественное право.

9. Запрещается дарение, за исключением обычных подарков не дороже 3 000 рублей:

- а. от имени малолетних и недееспособных граждан, их законными представителями;
- б. от имени другого супруга;
- в. от имени органа юридического лица;
- г. от имени органов государственной власти и местного самоуправления.

10. Риск случайного повреждения имущества, переданного бесплатно под выплату постоянной ренты, несет:

- а. плательщик ренты;
- б. получатель ренты;
- в. плательщик ренты и получатель ренты солидарно;
- г. получатель ренты, если это установлено договором

11. Цена в договоре подряда определяется:

- а. путем составления сметы;
- б. на основе установленных тарифов;
- в. после окончания работы;
- г. в зависимости от качества работы.

12. Договор, по которому перевозчик обязуется доставить вверенный ему отправителем груз в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение груза лицу, называется договором:

- а. фрахтования;
- б. перевозки груза;
- в. об организации перевозок груза;
- г. транспортной экспедиции.

13. Договор займа считается заключенным с момента:

- а. подписания договора;
- б. передачи денег или других вещей;
- в. достижения соглашения о размере займа;
- г. получения расписки.

14. Если между клиентом и должником существует соглашение о запрете уступки денежного требования или ее ограничении, договор финансирования под уступку денежного требования является:

- а. действительным;
- б. недействительным;
- в. незаключенным;

г. заключенным на иных условиях.

15. Несоблюдение простой письменной формы договора хранения:

- а. не лишает стороны права ссылаться на свидетельские показания в случае спора о тождестве вещи, принятой на хранение;

- б. не лишает стороны права ссылаться на свидетельские показания в случае спора о заключении договора хранения;
- в. влечет недействительность договора;
- г. влечет ничтожность договора.

16. Права и обязанности по сделке, совершенной поверенным, возникают непосредственно у:

- а. доверителя;
- б. самого поверенного;
- в. доверителя и поверенного одновременно;
- г. доверителя или поверенного, в зависимости от вида сделки.

17. Что из нижеперечисленного является договором дарения:

- а. обещание подарить вещь;
- б. обещание подарить все свое имущество;
- в. обещание подарить часть своего имущества;
- г. обещание подарить вещь после своей смерти.

18. Договор проката заключается на срок:

- а. до пяти лет;
- б. до трех лет;
- в. до одного года;
- г. неопределенный.

19. Если иное не предусмотрено договором финансирования под уступку денежного требования, последующая уступка денежного требования финансовым агентом:

- а. не допускается;
- б. допускается;
- в. считается ничтожной;
- г. не имеет юридической силы.

20. Если доверительное управление осуществляется по основаниям, предусмотренным законом, то доверительным управляющим может быть:

- а. индивидуальный предприниматель;
- б. гражданин, не являющийся предпринимателем;
- в. учреждение;
- г. унитарное предприятие.

21. Договором можно предусмотреть, что выкуп постоянной ренты невозможен с момента заключения договора в течение срока, не превышающего:

- а. тридцать лет
- б. двадцать лет
- в. двадцать пять лет
- г. десять лет

22. Обязательство, из содержания которого невозможно установить срок его исполнения, должно быть исполнено:

- а. в разумный срок после возникновения обязательства
- б. в месячный срок со дня предъявления кредитором требования о его исполнении
- в. немедленно
- г. срочно

23. Если в договоре не указано место его заключения, договор признается заключенным в месте:

- а. где велись переговоры
- б. где был фактически подписан договор
- в. жительства (адреса) оферента
- г. места нахождения оферента

24. Для заключения договора перевозки груза применяется:
- а. система типового договора
 - б. форма договора поставки
 - в. система единого документа
 - г. все ответы верные
25. Лизингополучателем может (могут) быть:
- а. только индивидуальный предприниматель
 - б. индивидуальный предприниматель и юридическое лицо
 - в. любое лицо, нуждающееся в лизинге
 - г. физическое лицо
26. Порядок, условия и сроки внесения арендной платы определяются:
- а. договором аренды
 - б. гражданским законодательством
 - в. Законом об аренде
 - г. Гражданским кодексом
27. При чартерном договоре по прибытии груза в порт назначения пароходство обязано послать извещение получателю:
- а. немедленно после прибытия
 - б. не позднее 12 часов следующего дня
 - в. по окончании выгрузки груза
 - г. Не позднее трех часов после прибытия
28. Реквизит документа – это:
- а. способ создания документа
 - б. материальный объект с информацией
 - в. обязательный элемент оформления официального документа
 - г. все ответы правильные
29. Договор поставки считается заключенным, если в нем определены...
- а. наименование товара и сроки его поставки
 - б. наименование и количество товара, сроки его поставки
 - в. наименование товара
 - г. наименование товара и его количество
30. Риск случайного повреждения имущества, переданного бесплатно под выплату постоянной ренты, несет:
- а. получатель ренты, при этом плательщик ренты вправе требовать от него устранения неисправности имущества
 - б. плательщик ренты
 - в. получатель ренты
 - г. плательщик ренты и получатель ренты солидарно

III Открытые задания

1. Подготовьте эссе на тему: Государственная регистрация субъектов предпринимательства как организационно-правовая среда договора;
2. Подготовьте эссе на тему: Стандартизация и сертификация качества товаров, работ, услуг как средств государственного контроля над безопасностью использования результатов хозяйственной деятельности;
3. Подготовьте эссе на тему: Инвестиционная система как организационно-правовая среда договора:

4. Подготовьте эссе на тему: Денежная и банковская системы как организационно-правовая среда договора:
5. Подготовьте эссе на тему: Система страхования экономических интересов участников гражданского оборота как организационно-правовая среда договора:
6. Подготовьте эссе на тему: Система антимонопольного регулирования как организационно-правовая среда договора:
7. Подготовьте эссе на тему: Принципы добросовестности, деловой этики, уважения интересов потребителя, недопустимости злоупотребления доминирующим положением на рынке и умышленного ограничения конкуренции в договорных отношениях, их правовое обеспечение.
8. Подготовьте эссе на тему: Возмездные безвозмездные договоры,
9. Подготовьте эссе на тему: Реальные и консенсуальные договоры
10. Подготовьте эссе на тему: Каузальные и абстрактные договоры
11. Подготовьте эссе на тему: Фидуциарные договоры,
12. Подготовьте эссе на тему: Синаллагматические договоры
13. Подготовьте эссе на тему: Алеаторные договоры.
14. Подготовьте эссе на тему: Публичный договор
15. Подготовьте эссе на тему: Договор присоединения.
16. Подготовьте эссе на тему: Рамочный и абонентский договор.
17. Подготовьте эссе на тему: Опционный договор. Опцион на заключение договора.
18. Подготовьте эссе на тему: Примерные и типовые договоры.
19. Подготовьте эссе на тему: Толкование договора: цели, способы и источники толкования условий договора.
20. Подготовьте эссе на тему: Судебное толкование договора.
21. Подготовьте эссе на тему: Толкование договора его сторонами по требованию суда в процессе рассмотрения спора.
22. Подготовьте эссе на тему: Свобода договора, её пределы и значение для развития гражданского оборота, предпринимательства и утверждения правовых основ гражданского общества.
23. Подготовьте эссе на тему: Публичная оферта и реклама.
24. Подготовьте эссе на тему: Предварительный договор.
25. Подготовьте эссе на тему: Заключение договоров в обязательном порядке.
26. Подготовьте эссе на тему: Новация.
27. Подготовьте эссе на тему: Уступка требования.
28. Подготовьте эссе на тему: Перевод долга.
29. Подготовьте эссе на тему: Отступное
30. Подготовьте эссе на тему: Особенности отказа от договора в предпринимательских отношениях.
31. Подготовьте эссе на тему: Ответственность сторон при одностороннем отказе от договора.
32. Подготовьте эссе на тему: Защита слабой стороны в договоре. Защита прав кредитора.
33. Подготовьте эссе на тему: Уменьшение неустойки.
34. Подготовьте эссе на тему: Астрент.
35. Подготовьте эссе на тему: Независимая гарантия

IV. Ключи к оценочным материалам

Ключ к тесту: 1г, 2б, 3в, 4б, 5а, 6б, 7б, 8в, 9а, 10а, 11а, 12б, 13б, 14а, 15а, 16а, 17а, 18в, 19а, 20б, 21а, 22а, 23 в, 24в, 25б, 26а, 27б, 28 в, 29.б, 30б.